



*Obowiązkowa pozycja  
szkoleniowa  
dla pracowników  
branży dealerskiej*

# **Cykliczne, 2-dniowe szkolenie podatkowe dla dealerów**

**Edycja 11: czerwiec 2026**

**Informator dla Uczestników**

# O szkoleniu.

## Formuła szkolenia

### 1. dzień szkolenia

9.06.2026  
(on-line)

10:00-16:00

lub

10.06.2026  
Warszawa

9:00-17:00

### 2. dzień szkolenia

11.06.2026  
Cała Polska (on-line)

10:00-16:00

### Sesja pytań i odpowiedzi

17.06.2026  
Cała Polska (on-line)

12:00-16:00

## Lokalizacja szkolenia stacjonarnego



**Warszawa, 10.06.2026**

Centrum Konferencyjne Golden Floor,  
Budynek ATLAS Tower  
Aleje Jerozolimskie 123A. 02-017 Warszawa

[Lokalizacja](#)

“*Bardzo dobre, trzydniowe szkolenie z obszaru prawa podatkowego i nie tylko. Biorę udział co roku. Prowadzący posiadają obszerną wiedzę z każdego panelu szkoleniowego, ugruntowaną wieloletnim doświadczeniem praktycznym. W sposób syntetyczny i bardzo przystępny, poparty wieloma przykładami, przedstawiają zmiany w przepisach/stanowiskach organów podatkowych/wyrokach sądów, wyjaśniając ich zastosowanie w stacji dealerskiej. Niewątpliwą zaletą jest oddzielna część szkolenia dedykowana Q&A. Szczerze polecam. Ja na pewno pozostanę stałym klientem:)*”

Wszystkie szczegóły znajdują się na stronie: [gtszkolenia.pl/czerwiec2026/](https://gtszkolenia.pl/czerwiec2026/)

# Sprawdź, jakie zagadnienia wybraliśmy.

Szczegółowy program szkolenia znajduje się na kolejnych stronach informatora



**KSeF w praktyce – w tym  
JPK\_VAT, korekty,  
samofakturowanie**



**Rozliczenia z importerem**



**Transakcje międzynarodowe  
i ich opodatkowanie (w tym  
akcyza)**



**Rozliczenia z tytułu  
przedłużonych gwarancji i  
pakietów serwisowych**



**Zasady rozliczania zaliczek  
pobieranych od klientów**



**Wydatki marketingowe i  
relacyjne (goodwill)**



**Podatek od sprzedaży  
detalicznej – w tym kwestia  
usług serwisowych i  
rozliczeń z podmiotami  
powiązanymi –  
przypomnienie zasad**



**Zmiany od 8.07.2026  
wynikające z nowelizacji  
przepisów o PIP**



**JPK\_CIT**



**„Ustawa uszczelniająca” a  
zmiany dla firm dealerskich –  
dlaczego ważne, mimo że to  
tylko projekt?**



**Wydatki na adaptację  
i remonty obiektów  
dealerskich**



**Ceny transferowe za rok  
2025 – weryfikacja  
obowiązków  
dokumentacyjnych**



**Instrukcja nieprzyjmowania płatności  
nadprogowych na gruncie AML w  
kontekście unijnych i krajowych zmian  
dotyczących płatności gotówkowych**



**Zagadnienia bieżące  
specyficzne  
dla firm dealerskich**

# Szczegółowy program 1/4.

**Dzień 1. Zajęcia online lub stacjonarne (9.06.2026 / 10.06.2026)**

Prowadzący: Marta Szafarowska, Michał Pysiewicz

## **KSeF – nowe pytania po 1 kwietnia 2026**

- Prawo do odliczenia VAT z dokumentów otrzymywanych równolegle – KSeF / poza KSeF
- Korekty faktur sprzedażowych i zakupowych na gruncie nowych przepisów – korekty danych nabywcy bądź innych danych nie wartościowych
- Korekty danych wartościowych, np. udzielenie rabatu – zasady ujmowania faktur korygujących wystawionych poprzez KSeF i poza KSeF – nowe reguły
- Kiedy zasadna jest korekta „do zera” i jak powinna być ujmowana w JPK\_VAT?
- Dokumentowanie rozliczenia zaliczek na gruncie KSeF
- Stosowanie nowych oznaczeń w JPK\_VAT
- Data wystawienia faktury a wysyłki do KSeF w kontekście ubezpieczenia pojazdów

## **Rozliczenia z importerem**

- Rozliczenia z tytułu standardów jakościowych i realizacji działań marketingowych
- Rozliczenia z tytułu bonusów ilościowych (rabaty) – jak alokować uzyskany rabat w przypadku samochodów, a jak w przypadku części?
- Szkody na nabywanych nowych samochodach – kiedy usługa na rzecz importera, a kiedy należne dealerowi odszkodowanie
- Korekty zwiększające cenę pojazdu np. z uwagi na doliczenie przez importera dodatkowych pakietów – zasady ujmowania
- Zasady rozpoznawania różnic kursowych w związku z płatnościami na rzecz importera w walucie obcej

## **Zagadnienia bieżące**

- Obrót samochodami używanymi – wprowadzenie instytucji komis i ryzyka z tym związane

- Wzajemne świadczenia podmiotów w grupie dealerskiej w zakresie sprzedaży samochodów i ich wynajmu – zasady rozpoznawania przychodów i kosztów podatkowych
- Nowe limity amortyzacji i kosztów leasingu / najmu samochodów – czy i kiedy nie mają one zastosowania? Najem samochodów od zewnętrznych podmiotów na potrzeby oddania ich do używania na czas naprawy pojazdu klienta – czy limity kosztów zawsze mają zastosowanie?
- Stacje ładowania pojazdów elektrycznych i nakłady na ich postawienie – czy zakres prawa do odliczenia VAT zależy od tego jakie samochody są ładowane? Czy to, jakie samochody są ładowane wpływa na zaliczenie wydatków na stację do kosztów podatkowych?
- Fakturowanie usług kompleksowych, np. napraw serwisowych – czy błędem jest odrębne pokazywanie poszczególnych elementów takiej usługi na fakturze? Czy zasadą jest, że wszystkie usługi pomocnicze oraz materiały, podlegają opodatkowaniu w sposób właściwy dla usługi podstawowej (stawka VAT, miejsce świadczenia, obowiązek podatkowy, raportowanie JPK itp.)?

## **Transakcje międzynarodowe i ich opodatkowanie (w tym akcyza)**

### **Kwestie akcyzowe**

- Interpretacja ogólna MF dotycząca miękkich hybryd i jej znaczenie
- Rekomendacje działań ukierunkowanych na odzyskanie nadpłaconego podatku w związku z WNT / importem miękkich hybryd

### **Pozostałe kwestie**

- Dokumentowanie dostaw wewnątrzspółnotowych samochodów używanych – kiedy ma zastosowanie stawka 0% VAT i jakie dokumenty należy zgromadzić

# Szczegółowy program 2/4

**Dzień 1. Zajęcia online lub stacjonarne (9.06.2026 / 10.06.2026)**

Prowadzący: Marta Szafarowska, Michał Pysiewicz

## Transakcje międzynarodowe i ich opodatkowanie (w tym akcyza) (c.d)

- Sprzedaż samochodu w systemie VAT marża na rzecz osoby fizycznej z innego kraju UE – czy jest kwalifikowana jako sprzedaż wysyłkowa? W jakim przypadku mają zastosowanie przepisy i obowiązki związane ze sprzedażą wysyłkową? Jak kształtują się te obowiązki?
- Zaliczki na poczet WDT a zaliczki na poczet eksportu samochodów – kiedy należy wystawić fakturę i rozpoznać obowiązek podatkowy? Jakie są warunki dla zastosowania stawki 0% VAT dla zaliczek na poczet eksportu samochodów?
- Kaucja zabezpieczająca pobierana w związku z WDT lub eksportem – zasady dokumentowania, kiedy należy ją „uwolnić”, a kiedy zaliczyć na poczet należnego VAT
- Świadczenie usług serwisowych na rzecz podmiotów zagranicznych – jakie oświadczenia pobrać, gdy istnieją wątpliwości co do możliwości zastosowania odwrotnego obciążenia (np. samochód jest zarejestrowany w Polsce)?

## Rozliczenia z tytułu przedłużonych gwarancji i pakietów serwisowych

- Rozliczenia z tytułu sprzedanych pakietów serwisowych / gwarancyjnych
  - jak rozliczyć bonus (rabat na wartości nabytego pojazdu) otrzymany od importera w celu pokrycia kosztów takich przeglądów?
  - zasady ujmowania kosztów podatkowych związanych z realizacją napraw w ramach sprzedanych pakietów serwisowych / gwarancji własnych dealera?
- Usługi świadczone na rzecz zagranicznych ubezpieczycieli oraz w ramach własnych gwarancji dealera – zasady ujmowania w JPK\_VAT

## Zasady rozliczania zaliczek pobieranych od klientów

- Faktury zaliczkowe za nieodebrane zamówienia
- Zasady opodatkowania zaliczek na poczet usług serwisowych, otrzymywanych od klientów polskich i zagranicznych
- Wpłaty dokonywane przez osoby fizyczne inne niż nabywca
- Rozliczenia z klientem zaliczek w sytuacji gdy, ostatecznym nabywcą będzie firma leasingowa

## Wydatki marketingowe i relacyjne (goodwill)

- Naprawy gwarancyjne nieuznane przez importera – czy koszty poniesione są KUP?
- Gratisy dla klientów – w tym np. vouchery i karnety do wykorzystania w myjni
- Szkody spowodowane przez pracowników, naprawy samochodów własnych – skutki w zakresie podatku VAT
- Naprawy, których koszty ponoszą klient/ importer/ dealer – czy koszty poniesione w związku z naprawą są KUP?

## Podatek od sprzedaży detalicznej – w tym kwestia usług serwisowych i rozliczeń z podmiotami powiązanimi – przypomnienie zasad



*Jak zawsze kompendium wiedzy.*

# Szczegółowy program 3/4

**Dzień 2. Zajęcia online (11.06.2026, godz. 10:00-16:00)**

Prowadzący: Bartosz Mazur, Anna Ziemnicka-Milej, Maciej Gierada, Patryk Chmiel,

## Zmiany od 8.07.2026 wynikające z nowelizacji przepisów o PIP

- Nowe uprawnienia PIP wynikające z ustawy
- Zmiany w PIP a kwestie podatkowe
- Kontrakty B2B w działalności dealerskiej – fundamentalne błędy i zagrożone stanowiska
- Ile kosztuje firmę reklasyfikacja?
- Przygotowanie do kontroli

## JPK\_CIT

- Zasady ogólne i pierwsze raportowanie
- Znaczniki kont księgowych – główne wyzwania i obszary ryzyka
- Wybrane przykłady mapowania znaczników kont
- Katalog i sposób prezentacji transakcji z podmiotami powiązanymi
- JPK\_ST\_KR – jakie informacje podlegają raportowaniu, a może ich nie być w ewidencji ŚT i WNIP

## „Ustawa uszczelniająca” a zmiany dla firm dealerskich – dlaczego ważne, mimo że to tylko projekt?

- Zmiany dotyczące „ukrytej dywidendy”
- Zmiany dotyczące zmiany stawek amortyzacyjnych
- Zmiany dotyczące ustalania emisji CO2 dla samochodów osobowych
- Zmiany dotyczące podatku minimalnego
- Zmiany dotyczące estońskiego CIT

## Wydatki na adaptację i remonty obiektów dealerskich

- Klasyfikacja wydatków jako kosztów remontu a jako ulepszenia środków trwałych – kiedy remont, a kiedy modernizacja?
- Przegląd najnowszych interpretacji i wyroków

## Ceny transferowe za rok 2025 – weryfikacja obowiązków dokumentacyjnych

### Czy ceny transferowe dotyczą Twojej spółki?

- Zakup aut od importera, pożyczka od wspólnika, najem od spółki siostry – sprawdzamy, które transakcje podlegają obowiązkowi TP i dlaczego warto to wiedzieć zawczasu

### Diagnoza – interaktywna ankieta dla uczestników

- Każdy uczestnik weryfikuje sytuację swojej spółki, wypełniając ankietę na telefonie lub komputerze. Wynik – wraz z omówieniem – widoczny od razu

### Obowiązki TP w 2025 r. – zakres, terminy i odpowiedzialność

- Szczegółowe omówienie wymogów dokumentacyjnych:
  - dokumentacja cen transferowych – zakres i najczęstsze braki
  - kiedy wystarczy uproszczenie, kiedy wymagana jest pełna analiza porównawcza
  - formularz TPR-C – terminy i konsekwencje uchybień
  - odpowiedzialność członków zarządu – planowane zmiany przepisów

*Bardzo dobre, merytoryczne szkolenie, zawsze aktualne tematy, a do tego ukierunkowane na branżę.*



# Szczegółowy program 4/4

**Dzień 2. Zajęcia online (11.06.2026, godz. 10:00-16:00)**

Prowadzący: Bartosz Mazur, Anna Ziemnicka-Milej, Maciej Gierada, Patryk Chmiel

## **Ceny transferowe za rok 2025 – weryfikacja obowiązków dokumentacyjnych (c.d)**

### **KSeF – czy Twoje faktury są spójne z dokumentacją TP?**

- Organy podatkowe mogą zestawiać faktury z KSeF z dokumentacją TP. Omawiamy, jakie wymogi spełniać powinny faktury za transakcje wewnątrzgrupowe i co zweryfikować w pierwszej kolejności

### **Coroczny cykl TP – harmonogram i dobre praktyki**

- Kiedy i w jakiej kolejności realizować poszczególne obowiązki dokumentacyjne. Jakie dokumenty gromadzić na bieżąco, aby zapewnić spójność rozliczeń. Praktyczna checklista do zachowania

## **Instrukcja nieprzyjmowania płatności nadprogowych na gruncie AML w kontekście unijnych i krajowych zmian dotyczących płatności gotówkowych**

- Kiedy dealer może stać się instytucją obowiązaną i jakie wiążą się z tym obowiązki?
- Jak długo utrzymuje się status instytucji obowiązanej?
- Jak utracić status instytucji obowiązanej i kiedy jest to możliwe?
- Instrukcja AML – eliminowanie ryzyka stania się instytucją obowiązaną z uwagi na płatności nadprogowe
- Zakaz dokonywania transakcji gotówkowych powyżej określonego pułapu
- Obowiązki pracowników w zakresie transakcji gotówkowych i odpowiedzialność za naruszenia
- Zasady zgłaszania naruszeń oraz przechowywania zgłoszeń
- Unijny limit płatności gotówkowych od lipca 2027 r.
- Poselski projekt nowelizacji przepisów w sprawie limitów gotówkowych – co zakłada?

**Sesja pytań i odpowiedzi, online (17.06.2026, godz. 12:00-16:00)**



*Podczas szkolenia została przekazana duża ilość konkretnej wiedzy. Nie był to czas stracony. Chętnie będę uczestniczyć w przyszłych szkoleniach o podobnej tematyce. Szczerze polecam i dziękuję bardzo za przekazaną wiedzę.*

# Wykładowcy

## Marta Szafarowska



Doradca podatkowy, partner zarządzający w Gekko Taxens. Doradca podatkowy Związku Polskiego Leasingu. Wykładowca Gekko Taxens Akademia. Specjalizuje się w szeroko rozumianych zagadnieniach podatkowych spotykanych w branży motoryzacyjnej i leasingowej. Od lat doradza dealerom, importerom i firmom leasingowym, umiejętnie wypracowując praktyczne rozwiązania nawet skomplikowanych problemów. Posiada bogate doświadczenie w doradztwie z zakresu VAT, CIT, PIT i akcyzy. Swoją wiedzę regularnie dzieli się podczas szkoleń i konferencji.

## Bartosz Mazur



Doradca podatkowy i partner w Gekko Taxens. Zajmuje się głównie podatkami dochodowymi. W przeszłości pracował jednak również w działach zajmujących się podatkiem VAT, dzięki czemu zdobył wszechstronną wiedzę, pozwalającą na kompleksową obsługę klientów. Specjalizuje się w szczególności w doradztwie dla firm z branży motoryzacyjnej, leasingowej, farmaceutycznej, IT i nieruchomości.

## Anna Ziemnicka-Milej



Partner i adwokat w Gekko Taxens. Zajmuje się obsługą sporów sądowych, postępowaniami karnymi skarbowymi oraz sprawami z zakresu prawa własności intelektualnej, w szczególności prawem autorskim. Współpracuje z dealerami, świadcząc pomoc prawną m.in. w zakresie RODO, przepisów o przeciwdziałaniu praniu pieniędzy (AML) i zagadnień związanych z ochroną środowiska, w tym w odniesieniu do ustawy o recyklingu pojazdów.

## Maciej Gierada



Partner, Lider Praktyki Cen Transferowych i Wycen w Gekko Taxens. Dysponuje blisko 10-letnim doświadczeniem w tym obszarze. Kieruje projektami z zakresu cen transferowych, planowania podatkowego i modelowania transakcyjnego. Posiada głęboką specjalizację w zakresie wyceny – przedsiębiorstw oraz transakcji, w szczególności finansowych, a także przygotowywania niezbędnej dokumentacji podatkowej, zarówno na potrzeby cen transferowych, jak i pozostałych obszarów dotyczących podatków dochodowych.

## Patryk Chmiel



Doradca podatkowy, menedżer w Gekko Taxens Doradztwo Podatkowe. Specjalizuje się w obszarze PIT, CIT i ZUS. Uczestniczy także w projektach podatkowych z zakresu VAT. Swoje doświadczenie zdobywał pracując w kancelariach prawnych oraz jako menedżer działu podatkowego w biurze rachunkowym.

## Michał Pysiewicz



Doradca podatkowy, starszy konsultant w Gekko Taxens Doradztwo Podatkowe. Doświadczenie zdobywał m.in. jako asystent sędziego w Naczelnym Sądzie Administracyjnym. Wspiera klientów w zakresie polskiego i międzynarodowego prawa podatkowego. Specjalizuje się w sprawach z zakresu VAT, podatków dochodowych oraz procedury podatkowej i sądowoadministracyjnej ze szczególnym uwzględnieniem problematyki związanej z branżą kulturalną i rozrywkową oraz NGO.

# Dostępne pakiety

## Szkolenie online

### Na żywo

Dostęp dla: 1 osoby:  
499 + VAT

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (online)
- ✗ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✓ Dostęp do nagrań ze szkolenia (na 24 godz.)
- ✗ Możliwość zadania pytań
- ✗ Możliwość zgłoszenia dodatkowego Uczestnika ze zniżką 30%
- ✓ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat w formie elektronicznej
- ✗ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej\*
- ✗ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem

**499 zł**  
**netto + VAT**

### Standardowy

Dostęp dla: 1 osoby:  
699 + VAT

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✓ Dostęp do nagrań ze szkolenia (na 90 dni)
- ✓ Możliwość zadania 3 pytań
- ✓ Możliwość zgłoszenia dodatkowego Uczestnika ze zniżką 30%
- ✓ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat w formie elektronicznej
- ✓ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej\*
- ✗ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem

**699 zł**  
**netto + VAT**

### Firmowy Premium

Dostęp dla: 5 osób:  
2 499 + VAT

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✓ Dostęp do nagrań ze szkolenia (nielimitowany)
- ✓ Możliwość zadania 10 pytań
- ✓ Możliwość zgłoszenia dodatkowego Uczestnika ze zniżką 30%
- ✓ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat w formie elektronicznej
- ✓ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej\*
- ✓ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem (lub możliwość skonsultowania 5 problemów mailowo - w ciągu 180 dni od szkolenia)

**2 499 zł**  
**netto + VAT**

## Szkolenie stacjonarne + online

### 1 DZIEŃ

Udział dla: 1 osoby:  
799 + VAT

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (stacjonarne, 8 godz.)
- ✓ Kawa, herbata i przekąski podczas szkolenia
- ✓ Lunch w przerwie szkolenia
- ✗ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✗ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✗ Możliwość zadania pytania przez mail (odpowiedź w sesji pytań i odpowiedzi)
- ✗ Dostęp do nagrań ze szkolenia
- ✗ Możliwość zgłoszenia dodatkowego Uczestnika ze zniżką 30%
- ✓ Materiały szkoleniowe w formie papierowej
- ✗ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej
- ✗ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem

**799 zł**  
**netto + VAT**

### 2 DNI

Udział i dostęp dla: 1 osoby:  
899 + VAT

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (stacjonarne, 8 godz.)
- ✓ Kawa, herbata i przekąski podczas szkolenia
- ✓ Lunch w przerwie szkolenia
- ✓ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✓ Możliwość zadania 2 pytań przez mail (odpowiedź w sesji pytań i odpowiedzi)
- ✓ Dostęp do nagrań ze szkolenia (na 90 dni)
- ✓ Możliwość zgłoszenia dodatkowego Uczestnika ze zniżką 30%
- ✓ Materiały szkoleniowe w formie papierowej
- ✓ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej
- ✗ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem

**899 zł**  
**netto + VAT**

### 2 DNI FIRMOWY PREMIUM

Udział i dostęp dla: 5 osób:  
2 999 + VAT

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (stacjonarne, 8 godz.)
- ✓ Kawa, herbata i przekąski podczas szkolenia
- ✓ Lunch w przerwie szkolenia
- ✓ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✓ Możliwość zadania 10 pytań przez mail (odpowiedź w sesji pytań i odpowiedzi)
- ✓ Dostęp do nagrań ze szkolenia (nielimitowany)
- ✓ Możliwość zgłoszenia dodatkowego Uczestnika ze zniżką 30%
- ✓ Materiały szkoleniowe w formie papierowej
- ✓ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej
- ✓ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem (lub możliwość skonsultowania 5 problemów mailowo - w ciągu 180 dni od szkolenia)

**2 999 zł**  
**netto + VAT**

# Formularz zgłoszeniowy

Zgłaszam udział w szkoleniu:

**Szkolenie stacjonarne + online**

10.06.2026 r. (Warszawa)

**Szkolenie online**

Wybieram pakiet:

1 DZIEŃ (799 zł netto + VAT)

2 DNI (899 zł netto + VAT)

2 DNI Firmowy PREMIUM  
(2 999 zł netto + VAT)

Wybieram pakiet:

Na żywo (499 zł netto + VAT)

Standardowy (699 zł netto + VAT)

Firmowy Premium  
(2 499 zł netto + VAT)

**Dane uczestników:**

Imię i nazwisko

-----

Telefon

-----

Email\*

-----

Zgłaszam kolejnego Uczestnika ze zniżką 30%

Imię i nazwisko

-----

Telefon

-----

Email\*

-----

Miejsce na pieczętkę z danymi do faktury

\* Na podany adres email będą wysyłane wszystkie informacje organizacyjne odnośnie szkolenia

**Skan wypełnionego formularza prosimy przesłać na adres [kontakt@gtakademia.pl](mailto:kontakt@gtakademia.pl)**

**Wszystkie szczegóły znajdują się na stronie: [gtszkolenia.pl/czerwiec2026/](https://gtszkolenia.pl/czerwiec2026/)**