



*Obowiązkowa pozycja
szkoleniowa
dla pracowników
branży dealerskiej*

Cykliczne, 2-dniowe szkolenie podatkowe dla dealerów

Edycja 10: grudzień 2025

Informator dla Uczestników

O szkoleniu.

Formuła szkolenia

1. dzień szkolenia	2. dzień szkolenia	Sesja pytań i odpowiedzi
8.12.2025 Warszawa OSTATNIE 3 MIEJSCA 9:00-16:00 lub 9.12.2025 Cała Polska (on-line) 10:00-16:00	10.12.2025 Cała Polska (on-line) 10:00-16:00	15.12.2025 Cała Polska (on-line) 12:00-16:00

Lokalizacja szkolenia stacjonarnego



Warszawa, 8.12.2025

Centrum Konferencyjne Golden Floor,
Budynek ATLAS Tower
Aleje Jerozolimskie 123A. 02-017 Warszawa

[Lokalizacja](#)



Szkolenie bardzo wartościowe ponieważ dedykowane do branży. Konieczne dla wszystkich firm dealerskich niezależnie od formy prawnej i rodzaju opodatkowania. Nie rozwiązuje wszystkich problemów ale wskazuje na ważne zagadnienia, aby uniknąć skutków braku wiedzy.



Druga osoba z firmy rabat - 20%

Sprawdź, jakie zagadnienia wybraliśmy.

Szczegółowy program szkolenia znajduje się na kolejnych stronach informatora



**Zmiany w amortyzacji od
1.01.2026 r.**



**Uchwalone zmiany
przepisów na rok 2026**



**KSeF w firmie dealerskiej –
odpowiedzi na nowe pytania**



JPK_CIT



**Ładowarki i ładowanie aut
elektrycznych – skutki w
VAT, CIT i PIT**



**Koszty podatkowe w stacji
dealerskiej – nowe przykłady**



**Umowy B2B oraz rozliczenia
z członkami zarządu,
menedżerami,
samozatrudnionymi –
zagrożenia, popełniane
błędy, dobre praktyki**



**Wydarzenia dla klientów i
(współ)pracowników –
przegląd zasad w VAT, CIT i
PIT w związku z nowym
orzecznictwem**



**100% odliczenia od różnych
rodzajów samochodów –
kiedy i na jakich warunkach
możliwe?**



**Najciekawsze zagadnienia
bieżące specyficzne dla firm
dealerskich**



**Polityka rachunkowości
2026. Praktyczne
wskazówki dla dealerów**



**Podatek od nieruchomości –
czego dotyczą kontrole i
nowe wyroki?**



**Kontrole AML u dealerów –
czego dotyczą i na co
zwrócić uwagę?**



**Podatkowa grupa
kapitałowa w kontekście
zmian od 1.01.2026 r.**

Szczegółowy program 1/5.

Dzień 1. Zajęcia stacjonarne lub online (8.12.2025 / 9.12.2025)

Prowadzący: Marta Szafarowska, Bartosz Mazur

Koszty podatkowe w stacji dealerskiej

Różne koszty „samochodowe” – wybrane przypadki z bieżącej praktyki

- Koszty związane z postępowaniami sądowymi (likwidacja szkód)
- Koszty związane z „podnajmowanymi” samochodami będącymi przedmiotem umów leasingu bądź najmu
- Koszty związane z samochodami wynajmowanymi jako samochody służbowe dla pracowników
- Koszty nieumorzonych wartości środka w części sfinansowanej przez importera
- Koszty napraw blacharsko-lakierniczych nowych samochodów
- Koszty związane z transportem samochodów od importera do dealera i od dealera np. do galerii handlowych
- Koszty związane z magazynowaniem samochodów na placu importera
- Zakup samochodu lub innego środka trwałego na raty
- Koszty zakupu ładowarki do auta elektrycznego zlokalizowanej w miejscu zamieszkania pracownika

Pozostałe przypadki bieżącej praktyki

- Koszty polisy ubezpieczeniowej dla klienta zrekompensowane przez importera
- Koszty związane z umowami barterowymi
- Koszt upominków i gadżetów dla klientów – gadżety powyżej 200 zł, gadżety niezwiązane z działalnością gospodarczą, gadżety wręczone jako rekompensata
- Koszty związane z odzieżą dla pracowników (z logo firmy i bez)
- Koszty związane z artykułami spożywczymi
- Koszty związane z zakupem kwiatów do salonu i innymi elementami wystroju (np. zestawy LEGO)
- Koszty związane z kradzieżą pieniędzy, towaru i innymi przypadkami strat w środkach obrotowych

- Koszty związane z niedoborami stwierdzonymi w ramach inwentaryzacji
- Koszty napraw i regeneracji uszkodzonych części
- Koszty napraw pogwarancyjnych (wynikających z „dobrej woli”)
- Koszty związane z detalistami / pośrednikami
- Koszty związane ze sprzedażą za 1 zł lub po znacznie obniżonej cenie
- Koszty związane z nagrodami w konkursach; „ubruttowanie”
- Koszty związane z organizacją sesji foto/video
- Koszty związane z imprezami integracyjnymi dla pracowników i współpracowników
- Koszty kar umownych za opóźnienie w wykonaniu usług
- Koszty szkoleń dla współpracowników B2B

Uchwalone zmiany przepisów na 2026 r.

- Zmiany wynikające z nowelizacji ustawy o CIT i PIT z 25 czerwca 2025 r.
 - Zmiany dotyczące PGK
 - Brak obowiązku publikacji informacji o strategii podatkowej
 - Zmiany dla wspólników spółek jawnych
- Zmiany w amortyzacji od 2026 r.
 - Zakres samochodów objętych nowelizacją
 - Regulacje przejściowe – wpływ na rozliczenie amortyzacji samochodów nabytych do końca 2025 r.
 - Moment zakupu, rejestracji, wprowadzenia do EŚT – co decyduje o możliwości zastosowania starych przepisów?
 - Stosowanie nowych przepisów do umów leasingu operacyjnego i najmu zawartych do 31 grudnia 2025 r.

Szczegółowy program 2/5.

Dzień 1. Zajęcia stacjonarne lub online (8.12.2025 / 9.12.2025)

Prowadzący: Marta Szafarowska, Bartosz Mazur

KSeF w firmie dealerskiej – odpowiedzi na nowe pytania

- Procedura związana z certyfikatem wystawcy
- Administrator i nadawanie uprawnień w KSeF oraz późniejsze zmiany w tym zakresie
- Pieczęć kwalifikowana – w jakich sytuacjach warto ją rozważyć?
- Zbiorcza wysyłka faktur w paczce na koniec dnia
- Możliwość anulowania dokumentów w KSeF
- Projekt rozporządzenia MF w sprawie przypadków, w których nie ma obowiązku wystawiania faktur ustrukturyzowanych z 17 listopada 2025 r. oraz projekt rozporządzenia zmieniający rozporządzenie w sprawie wystawiania faktur
- Projekt rozporządzenia MF w sprawie korzystania z Krajowego Systemu e-Faktur z 3 listopada 2025 r.
- Projekt rozporządzenia MF w sprawie szczegółowego zakresu danych zawartych w deklaracjach podatkowych i w ewidencji w zakresie podatku VAT z 10 października 2025 r.

Ładowarki i ładowanie aut elektrycznych – skutki w VAT, CIT i PIT

- Zakup ładowarki – zasady odliczenia VAT i zaliczenia do kosztów podatkowych
- Ładowanie samochodów firmowych a skutki na gruncie VAT i CIT
- Udostępnienie klientowi samochodu elektrycznego (np. zastępczego) – skutki podatkowe
- Ładowanie samochodów firmowych przez pracowników firmy dealerskiej – skutki podatkowe
- Ładowanie pojazdu firmowego poza firmą a numer rejestracyjny na fakturze

Świadczenia i wydarzenia dla klientów i (współ)pracowników – przegląd zasad w związku z nowym orzecznictwem

- Działania marketingowe wynikające z umów z importerem (związane z uzyskaniem bonusu) – nowe orzecznictwo

- Organizacja wydarzeń dla klientów i wydatki z tym związane (również na alkohol) – odliczenie VAT na gruncie orzeczeń sądów
- Spotkania i imprezy integracyjne dokumentowane fakturą za usługi kompleksowe
- Spotkania jubileuszowe, świąteczne, integracyjne a upominki dla uczestników – skutki na gruncie PIT
- Upominki dla klientów przy wydaniu samochodu – skutki podatkowe
- Pakiety medyczne i zapomogi na pokrycie kosztów leczenia – skutki podatkowe

100% odliczenia od różnych rodzajów samochodów – kiedy i na jakich warunkach możliwe?

- Prawo do 100% odliczenia VAT od samochodów kategorii N1 a dokument VAT-1. Zakres pojazdów objętych pełnym odliczeniem VAT z uwagi na konstrukcję
- Prywatny użytek samochodów ciężarowych a prawo do 100% odliczenia VAT
- Wynajem samochodu pracownikowi a prawo do 100% odliczenia VAT. Co z PIT u pracownika?
- Samochody sprzedawane w modelu agencyjnym, które nie są własnością dealera – czy w związku z ponoszeniem kosztów związanych z eksploatacją tych samochodów wskazane jest złożenie VAT-26?
- Samochody udostępniane przez importera na eventy
- Samochody udostępnione przez importera do jazd testowych – czy konieczny VAT-26?
- Samochody udostępniane innym podmiotom w ramach umów reklamowo-promocyjnych

Szczegółowy program 3/5.

Dzień 1. Zajęcia stacjonarne lub online (8.12.2025 / 9.12.2025)

Prowadzący: Marta Szafarowska, Bartosz Mazur

100% odliczenia od różnych rodzajów samochodów - kiedy i na jakich warunkach możliwe? (c.d)

- Samochody zastępcze udostępniane klientom bez odpłatności – w świetle istniejącego orzecznictwa sądów administracyjnych
- Samochody należące do podmiotów powiązanych i rozliczenia z tym związane

Zagadnienia bieżące

- Samochody nabywane w ramach aukcji – obowiązki w zakresie akcyzy i VAT – studium przypadku
- Faktury zaliczkowe wystawione wcześniej niż 60 (30) dni przed jej zapłatą – zmiana stanowiska MF

- Rekompensata za uszkodzenia samochodów nowych dokumentowana notą wystawianą na importera – odszkodowanie czy rabat? Co z VAT?
- Ulga podatkowa dla pracodawców zatrudniających żołnierzy Obrony Terytorialnej i Aktywnej Rezerwy
- Umowa faktoringu odwróconego a obowiązki w zakresie VAT
- Wydanie bonu klientowi, którego koszt zakupu jest rekompensowany przez importera – obowiązki w VAT i PIT
- Zakup gazu służącego do ogrzewania salonów – obowiązki w akcyzie
- Sprzedaż szkolenia organizowanego przez importera dokonywana przez dealera
- Wsteczna zmiana stawek amortyzacyjnych – nowe orzecznictwo i projektowane zmiany

Dzień 2. Zajęcia online (10.12.2025, godz. 10:00-16:00)

Prowadzący: Barbara Urbanek-Rajwa, Bartosz Mazur, Patryk Chmiel, Łukasz Andruszkiewicz, Anna Ziemnicka-Milej

Polityka rachunkowości 2026. Praktyczne wskazówki dla dealerów

- Zmiany w ustawie o rachunkowości i ich wpływ na politykę rachunkowości
- Zapasy – najważniejszy obszar dla audytora
- Zasady rozchodu zapasów
- Wycena samochodów
- Wycena części zamiennych
- Odpisy aktualizujące zapasy
- Należności a specyfika branży motoryzacyjnej
- Przeterminowane należności
- Odpisy aktualizujące należności, w tym rola danych historycznych

- Zmiany w planie kont – jakie czynniki wymuszają aktualizację?
- Informacje o systemach finansowo-księgowych i metodach archiwizacji danych
- Polityka rachunkowości w spółkach opodatkowanych estońskim CIT
- Konsekwencje wynikające z niekompletnej bądź nieaktualnej polityki rachunkowości

Bardzo dobre, merytoryczne szkolenie, zawsze aktualne tematy, a do tego ukierunkowane na branżę.



Szczegółowy program 4/5.

Dzień 2. Zajęcia online (10.12.2025, godz. 10:00–16:00)

Prowadzący: Barbara Urbanek-Rajwa, Bartosz Mazur, Patryk Chmiel, Łukasz Andruszkiewicz, Anna Ziemnicka-Milej

JPK_CIT w firmie dealerskiej

- Terminy wdrożenia i pierwszego raportowania
- Rodzaje danych o jakie należy uzupełnić księgi
- Jakich danych nie musimy uwzględniać w księgach i JPK_CIT – zwolnienia
- Znaczniki kont księgowych – zestaw dla firm dealerskich
- Znaczniki podatkowe – czemu służą i jakie znaczniki wyróżniamy?
- Szczególny znacznik INNE – kiedy możemy stosować?
- Zasady przypisywania znaczników kont księgowych
- JPK_CIT a KSeF – zakres danych i rodzaje dokumentów objętych obowiązkiem
- JPK_ST_KR – jakie dane i za jakie okresy powinny znaleźć się w ewidencji?
- Problematyka węzłów RPD i Kontrahent
- Specyfika JPK_CIT w przypadku CIT estońskiego
- JPK_PIT
- Wybrane problemy wdrożenia JPK_CIT

Umowy B2B oraz rozliczenia z członkami zarządu, menedżerami i samozatrudnionymi – zagrożenia, błędy, dobre praktyki

- Czy umowa B2B jest dla każdego?
- Cechy determinujące prowadzenie działalności gospodarczej
- Członkowie zarządu na działalności gospodarczej – prowadzenie spraw spółki a usługi profesjonalne
- Umowa B2B dla członka zarządu – aktualne podejście organów
- Menedżerowie, kierownicy, dyrektorzy na B2B – zewnętrzna firma jako przełożony pracowników spółki?

- Ryzyka dla spółki i menedżera na B2B – co mówi Prawo przedsiębiorców, a co ustawa o PIT?
- Kontrole umów B2B – na co zwracają uwagę kontrolerzy
- Reforma Państwowej Inspekcji Pracy – nowe uprawnienia kontrolne i ich wpływ na skutki współpracy B2B
- Skutki reklasyfikacji umowy B2B – perspektywa spółki
- Skutki reklasyfikacji umowy B2B – perspektywa współpracownika
- „Czarna lista” błędów w umowach B2B – co najczęściej kwestionują organy i sądy?
- Dobre praktyki w konstruowaniu współprac B2B z menedżerami i zarządem

Podatkowa grupa kapitałowa w kontekście zmian od 1.01.2026 r.

- Najważniejsze zasady funkcjonowania, warunki do założenia i terminy
- Ważne zmiany z lat poprzednich
- Omówienie zmian od 1.01.2026
- PGK po zmianach – zalety i wady

Podatek od nieruchomości – czego dotyczą kontrole i nowe wyroki?

- Zmiany w kontrolach podatkowych dotyczących podatku od nieruchomości
- Ładowarki do aut elektrycznych a ryzyko na gruncie „starych” przepisów – nowe orzecznictwo
- Instalacje fotowoltaiczne a ryzyko na gruncie „starych” przepisów
- Mobilne kontenery a ryzyko na gruncie „nowych” przepisów – najnowsze wyroki i interpretacje indywidualne

Szczegółowy program 5/5.

Dzień 2. Zajęcia online (10.12.2025, godz. 10:00-16:00)

Prowadzący: Barbara Urbanek-Rajwa, Bartosz Mazur, Patryk Chmiel, Łukasz Andruszkiewicz, Anna Ziemnicka-Milej

Podatek od nieruchomości – czego dotyczą kontrole i nowe wyroki? (c.d)

- Myjnie samochodowe – co podlega opodatkowaniu?
- Garaże „blaszaki” na gruncie „starych” i „nowych” przepisów w kontekście najnowszego orzecznictwa sądów administracyjnych
- Pylony reklamowe i elementy „obrandowania” budynków i budowli – czy podlegają opodatkowaniu podatkiem od nieruchomości?
- Obowiązki deklaracyjne na rok 2026

Kontrole AML u dealerów – czego dotyczą i na co zwrócić uwagę?

- Kiedy dealer może stać się instytucją obowiązaną – omówienie 3 prawdopodobnych przypadków
- Stosowanie środków bezpieczeństwa finansowego – o czym pamiętać?
- O co często pytają urzędy podczas kontroli? Którzy dealerzy są na nie najbardziej narażeni?
- Obowiązek szkoleniowy – którzy pracownicy muszą nim zostać objęci i jak warto to udokumentować?
- Co, jeśli do tej pory firma nie realizowała obowiązków wynikających z przepisów AML, mimo że była do tego zobowiązana?
- Co firma może zrobić, jeśli chce uwolnić się od obowiązków AML? Jak najlepiej udokumentować taką wolę?

Sesja pytań i odpowiedzi, online (15.12.2025, godz. 12:00-16:00)

“Podczas szkolenia została przekazana duża ilość konkretnej wiedzy. Nie był to czas stracony. Chętnie będę uczestniczyć w przyszłych szkoleniach o podobnej tematyce. Szczerze polecam i dziękuję bardzo za przekazaną wiedzę.

“Szkolenie merytorycznie przygotowane w sposób spełniający oczekiwania.

“Jak zawsze kompendium wiedzy.

Wykładowcy •

Marta Szafarowska



Doradca podatkowy, partner zarządzający w Gekko Taxens. Doradca podatkowy Związku Polskiego Leasingu. Wykładowca Gekko Taxens Akademia. Specjalizuje się w szeroko rozumianych zagadnieniach podatkowych spotykanych w branży motoryzacyjnej i leasingowej. Od lat doradza dealerom, importerom i firmom leasingowym, umiejętnie wypracowując praktyczne rozwiązania nawet skomplikowanych problemów. Posiada bogate doświadczenie w doradztwie z zakresu VAT, CIT, PIT i akcyzy. Swoją wiedzę regularnie dzieli się podczas szkoleń i konferencji.

Bartosz Mazur



Doradca podatkowy i partner w Gekko Taxens. Zajmuje się głównie podatkami dochodowymi. W przeszłości pracował jednak również w działach zajmujących się podatkiem VAT, dzięki czemu zdobył wszechstronną wiedzę, pozwalającą na kompleksową obsługę klientów. Specjalizuje się w szczególności w doradztwie dla firm z branży motoryzacyjnej, leasingowej, farmaceutycznej, IT i nieruchomości.

Anna Ziemnicka-Milej



Partner i adwokat w Gekko Taxens. Zajmuje się obsługą sporów sądowych, postępowaniami karnymi skarbowymi oraz sprawami z zakresu prawa własności intelektualnej, w szczególności prawem autorskim. Współpracuje z dealerami, świadcząc pomoc prawną m.in. w zakresie RODO, przepisów o przeciwdziałaniu praniu pieniędzy (AML) i zagadnień związanych z ochroną środowiska, w tym w odniesieniu do ustawy o recyklingu pojazdów.

Patryk Chmiel



Doradca podatkowy, starszy konsultant w Gekko Taxens Doradztwo Podatkowe. Specjalizuje się w obszarze PIT, CIT i ZUS. Uczestniczy także w projektach podatkowych z zakresu VAT. Swoje doświadczenie zdobywał pracując w kancelariach prawnych oraz jako menedżer działu podatkowego w biurze rachunkowym.

Barbara Urbanek - Rajwa



Biegły rewident z wieloletnim doświadczeniem. Współzałożycielka spółki Nowak & Rajwa Business Services, która od kilkunastu lat tworzy, rozwija i udoskonala systemy zarządzania w przedsiębiorstwach motoryzacyjnych. W swojej pracy skupia się m.in. na prowadzeniu ksiąg rachunkowych firm dealerskich, a także badaniu ich sprawozdań finansowych. Oprócz tego specjalizuje się w kontrolingu i audytach finansowych.

Łukasz Andruszkiewicz



Doradca podatkowy, prawnik, menedżer w Gekko Taxens Doradztwo Podatkowe. Członek Rady Podatkowej Konfederacji Lewiatan z ramienia Związku Polskiego Leasingu. Specjalizuje się w doradztwie w zakresie podatku VAT i podatkowych aspektów umów leasingu. Posiada kilkunastoletnie doświadczenie zdobyte w działach prawnych i podatkowych instytucji finansowych.

Dostępne pakiety •

Szkolenie online

Na żywo

(dla 1 osoby)

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (online)
- ✗ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✓ Dostęp do nagrań ze szkolenia (na 24 godz.)
- ✗ Możliwość zadania pytań
- ✓ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat w formie elektronicznej
- ✗ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej*
- ✗ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem
- ✗ Możliwość uczestnictwa w spotkaniach konsultacyjnych dotyczących KSeF
- ✓ Dostęp do nagrania ze szkolenia "KSeF 2.0 w firmie dealerskiej. 77 pytań i odpowiedzi" z 30-proc. zniżką

499 zł
netto + VAT



Druga osoba z firmy
rabat - 20 %

Standardowy

(dla 1 osoby)

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✓ Dostęp do nagrań ze szkolenia (na 90 dni)
- ✓ Możliwość zadania 3 pytań
- ✓ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat w formie elektronicznej
- ✓ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej*
- ✗ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem
- ✗ Możliwość uczestnictwa w spotkaniach konsultacyjnych dotyczących KSeF
- ✓ Dostęp do nagrania ze szkolenia "KSeF 2.0 w firmie dealerskiej. 77 pytań i odpowiedzi" z 30-proc. zniżką

699 zł
netto + VAT



Druga osoba z firmy
rabat - 20 %

Premium

(dla 3 osób)

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✓ Dostęp do nagrań ze szkolenia (nielimitowany)
- ✓ Możliwość zadania 8 pytań
- ✓ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat w formie elektronicznej
- ✓ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej*
- ✓ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem (lub możliwość skonsultowania 5 problemów mailowo - w ciągu 180 dni od szkolenia)
- ✓ Możliwość uczestnictwa w spotkaniach konsultacyjnych dotyczących KSeF
- ✓ Dostęp do nagrania ze szkolenia "KSeF 2.0 w firmie dealerskiej. 77 pytań i odpowiedzi" z 30-proc. zniżką

1 999 zł
netto + VAT

Dostępne pakiety •

INFORMATOR UCZESTNIKA I

Gekko
TAXENS AKADEMIA

Szkolenie stacjonarne + online

1 DZIEŃ

(dla 1 osoby)

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (stacjonarne, 7 godz.)
- ✓ Kawa, herbata i przekąski podczas szkolenia
- ✓ Lunch w przerwie szkolenia
- ✗ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✗ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✗ Możliwość zadania pytania przez mail (odpowiedź w sesji pytań i odpowiedzi)
- ✗ Dostęp do nagrań ze szkolenia
- ✓ Materiały szkoleniowe w formie papierowej
- ✗ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej
- ✗ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem
- ✗ Możliwość uczestnictwa w spotkaniach konsultacyjnych dotyczących KSeF
- ✓ Dostęp do nagrania ze szkolenia "KSeF 2.0 w firmie dealerskiej. 77 pytań i odpowiedzi" z 30-proc. zniżką

799 zł
netto + VAT



Druga osoba z firmy
rabat - 20 %

2 DNI

(dla 1 osoby)

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (stacjonarne, 7 godz.)
- ✓ Kawa, herbata i przekąski podczas szkolenia
- ✓ Lunch w przerwie szkolenia
- ✓ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✓ Możliwość zadania 2 pytań przez mail (odpowiedź w sesji pytań i odpowiedzi)
- ✓ Dostęp do nagrań ze szkolenia (na 90 dni)
- ✓ Materiały szkoleniowe w formie papierowej
- ✓ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej
- ✗ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem
- ✗ Możliwość uczestnictwa w spotkaniach konsultacyjnych dotyczących KSeF
- ✓ Dostęp do nagrania ze szkolenia "KSeF 2.0 w firmie dealerskiej. 77 pytań i odpowiedzi" z 30-proc. zniżką

899 zł
netto + VAT



Druga osoba z firmy
rabat - 20 %

2 DNI PREMIUM

(dla 3 osób)

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (stacjonarne, 7 godz.)
- ✓ Kawa, herbata i przekąski podczas szkolenia
- ✓ Lunch w przerwie szkolenia
- ✓ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✓ Możliwość zadania 5 pytań przez mail (odpowiedź w sesji pytań i odpowiedzi)
- ✓ Dostęp do nagrań ze szkolenia (nielimitowany)
- ✓ Materiały szkoleniowe w formie papierowej
- ✓ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej
- ✓ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem (lub możliwość skonsultowania 5 problemów mailowo - w ciągu 180 dni od szkolenia)
- ✓ Możliwość uczestnictwa w spotkaniach konsultacyjnych dotyczących KSeF
- ✓ Dostęp do nagrania ze szkolenia "KSeF 2.0 w firmie dealerskiej. 77 pytań i odpowiedzi" z 30-proc. zniżką

2 499 zł
netto + VAT

Formularz zgłoszeniowy



Druga osoba z firmy
rabat - 20 %

Zgłaszam udział w szkoleniu:

☐ **Szkolenie stacjonarne + online**

☐ 8.12.2025 r. (Warszawa)

☐ **Szkolenie online**

Wybieram pakiet:

☐ 1 DZIEŃ (799 zł netto + VAT)

☐ 2 DNI (899 zł netto + VAT)

☐ 2 DNI PREMIUM (2 499 zł netto + VAT)

Wybieram pakiet:

☐ Na żywo (499 zł netto + VAT)

☐ Standardowy (699 zł netto + VAT)

☐ Premium (1 999 zł netto + VAT)

Dane uczestników:

Imię i nazwisko

Telefon

Email*

Imię i nazwisko

Telefon

Email*

Miejsce na pieczętkę z danymi do faktury

* Na podany adres email będą wysyłane wszystkie
informacje organizacyjne odnośnie szkolenia

Skan wypełnionego formularza prosimy przesłać na adres kontakt@gtakademia.pl

Wszystkie szczegóły znajdują się na stronie: gtszkolenia.pl/grudzien2025/