



*Obowiązkowa pozycja  
szkoleniowa  
dla pracowników  
branży dealerskiej*

# **Cykliczne, 2-dniowe szkolenie podatkowe dla dealerów**

Czerwiec 2024

# O szkoleniu.

## Formuła szkolenia

### 1. dzień szkolenia

4.06.2024  
Gdańsk

9:00-17:00

lub

6.06.2024  
Cała Polska (on-line)

9:00-17:00

### 2. dzień szkolenia

7.06.2024  
Cała Polska (on-line)

10:00-17:00

### Sesja pytań i odpowiedzi

13.06.2024  
Cała Polska (on-line)

12:00-17:00

## Lokalizacja szkolenia stacjonarnego



### Gdańsk, 4.06.2024

Scandic Gdańsk \*\*\*\*  
Podwale Grodzkie 9, 80-895 Gdańsk

[Lokalizacja](#)



*Świetnie przygotowane szkolenie - zarówno pod względem merytorycznym, jak i osób prowadzących. Warto, ciekawie i jasno.*



Druga osoba z firmy rabat - 20%

# Sprawdź, jakie zagadnienia wybraliśmy.

## Dzień 1.



Marta Szafarowska,  
Bartosz Mazur

### Zmiany przepisów

- JPK-CIT od 1.01.2025 r. Jak się przygotować?
- Zmiany w składce zdrowotnej i wakacje składkowe
- Nowy projekt ustawy dotyczącej KSeF



Marta Szafarowska

### Wpływ korekt VAT na rozliczenia CIT

- Co gdy samochód staje się towarem handlowym, a co gdy staje się środkiem trwałym?

### Usługi pośrednictwa ubezpieczeniowego, sprzedaż polis i przedłużonych gwarancji; likwidacja szkód

- Rozliczenia napraw blacharsko-lakierniczych z zakładem ubezpieczeń
- Co gdy zakład ubezpieczeń nie życzy sobie faktury VAT?
- Warunki zaliczenia nieściągalnych wierzytelności od zakładu ubezpieczeń do kosztów podatkowych

### Transakcje transgraniczne u dealera

- Zagadnienia związane z WNT
- Zagadnienia związane z WDT
- Eksport
- Import
- Sprzedaż na rzecz żołnierzy i dyplomatów – aktualne warunki dla zastosowania stawki 0% VAT

### Działania marketingowe w stacji dealerskiej – bony, vouchery, konkursy

- Nieodpłatne przekazanie bonu / vouchera na usługi, szkolenia, eventy, użyczenia pojazdu bądź akcesoria
- Sprzedaż bonu / vouchera na rzecz klientów
- Konkursy – skutki podatkowe wydania nagród

### Zagadnienia bieżące w stacji dealerskiej

- Sprzedaż pojazdów z kilkuletnim pakietem serwisowym – rozliczenie podatkowe
- Wydatki poniesione bezpośrednio przed fizycznym wydaniem pojazdu w związku z jego sprzedażą – VAT i KUP
- Rozliczanie szkód transportowych przy zakupie nowego pojazdu – faktura czy nota?

# Sprawdź, jakie zagadnienia wybraliśmy.

## Dzień 2.



Bartosz Mazur

### Ustawa deregulacyjna i zmiany w ordynacji podatkowej

- Zmiana regulacji dotyczących biegu terminu przedawnienia
- Kasowy PIT

### Transakcje dotyczące dealerstwa. Zarys tematyki i kluczowe punkty do analizy

- Zakup / sprzedaż dealerstwa – skutki podatkowe
- Likwidacja działalności jednoosobowej dealera – skutki w PIT i VAT
- Rozliczenie podatkowe likwidacji spółki

### Rozliczenia z samozatrudnionymi

- Rozliczenia związane z samochodami, delegacjami i przedsiębiorstwami kierowanymi do samozatrudnionych

### Estoński CIT. Zagadnienia bieżące

- Ukryte zyski. Netto czy brutto – najnowsza praktyka
- Zakup wyposażenia do samochodu i późniejsza korekta. Co z CIT estońskim i VAT?
- Wynagrodzenie prokurenta i członków rodziny – opodatkowane czy nie?



Weronika Grzęda

### Akcyza w stacji dealerskiej. Nowe orzecznictwo (i nie tylko)

- Zwolnienie z akcyzy samochodów osobowych wykorzystywanych do celów badawczych – projekt ustawy deregulacyjnej
- Nowe orzecznictwo dotyczące akcyzy od pojazdów z dwoma rzędami siedzeń (brygadówki)



Anna Ziemnicka-Milej

### Stosowanie przepisów AML a projektowane zmiany

- Definicja płatności gotówkowej a wpłaty gotówki w bankach
- Regulacje polskiej ustawy AML dotyczące płatności gotówkowych a transakcje zagraniczne
- Transakcje rozbite – gotówka + przelew – kiedy powodują nabycie statusu instytucji obowiązanej?

### Ustawa o sygnalistach. Jakie zmiany dla dealera?

- Zakres regulacji i termin wejścia ich w życie
- Kryterium zatrudnienia – nowe zasady
- Nowe obowiązki proceduralne



*Tematyka w całości poświęćana sytuacjom, z którymi mamy do czynienia na co dzień.*

# Szczegółowy program 1/5

## Dzień 1. Zajęcia stacjonarne lub online (9:00-17:00)

Prowadzący: Marta Szafarowska, Bartosz Mazur

### 1. Zmiany przepisów

#### JPK-CIT od 1.01.2025 r. Jak się przygotować?

- JPK-CIT od 2025 r. – kogo obejmie w tym terminie?
- Do kiedy pierwsze raportowanie?
- Kiedy zacząć wdrożenie?
- Czym jest i co będzie zawierał?
- Rozporządzenie w sprawie dodatkowych danych, o które należy uzupełnić prowadzone księgi rachunkowe
- Potencjalne zagrożenia

#### Planowane zmiany w składce zdrowotnej i wakacje składkowe

#### Nowy projekt ustawy dotyczącej KSeF

- Termin wdrożenia KSeF
- Tryb offline
- Faktury konsumenckie oraz identyfikacja nabywców zwolnionych z VAT
- Obowiązek samoidentyfikacji nabywcy a brak możliwości zaliczania wydatku do kosztów podatkowych
- Faktury za media, usługi telekomunikacyjne i inne „zbiorcze” a możliwość dodawania załączników do faktur w KSeF
- Instalacje certyfikatów do kodów QR przed wdrożeniem KSeF
- Wystawianie faktur poza KSeF, tj. faktur papierowych

### 2. Wpływ korekt VAT na rozliczenia CIT

- Wpływ korekt w zakresie poziomu odliczenia VAT na wartość początkową, jeśli samochód jest / staje się środkiem trwałym
- Ujmowanie korekt w zakresie poziomu odliczenia VAT dla potrzeb podatku dochodowego, jeśli samochód jest / staje się towarem handlowym

### 3. Usługi pośrednictwa ubezpieczeniowego, sprzedaż polis i przedłużonych gwarancji; likwidacja szkód

- Obowiązek podatkowy w VAT i zasady dokumentowania
- Co w przypadku rozliczeń z podmiotami zagranicznymi
- Zasady wykazywania przychodu podatkowego
- Co w przypadku gdy zakład ubezpieczeń nie życzy sobie faktury VAT?
- Zawartość faktury na usługi zwolnione od VAT
- Rozliczenia napraw blacharsko-lakierniczych z zakładem ubezpieczeń
  - Zaliczki na naprawy blacharsko-lakiernicze a otrzymanie tzw. kwot bezspornych
  - Zawartość faktur zaliczkowych
  - Obowiązek podatkowy z tytułu zaliczki
  - Czy ugoda stanowi podstawę do korekty faktury?
  - Naprawy blacharsko-lakiernicze samochodów własnych i kwalifikacja kwot otrzymanych od zakładu ubezpieczeń
- Warunki zaliczenia nieściągalnych wierzytelności od zakładu ubezpieczeń do kosztów podatkowych
- Wpływ sprzedaży zwolnionej na odliczenie VAT – czy pośrednictwo ubezpieczeniowe i finansowe może być traktowane jako działalność pomocnicza u dealera?

### 4. Transakcje transgraniczne u dealera

#### Nabycie samochodów w ramach WNT

- Kiedy powstaje obowiązek podatkowy w akcyzie i VAT
- Kursy NBP mające zastosowanie na gruncie akcyzy, VAT i CIT



# Szczegółowy program 2/5

## Dzień 1. Zajęcia stacjonarne lub online (9:00-17:00)

Prowadzący: Marta Szafarowska, Bartosz Mazur

### Nabycie samochodów w ramach WNT (c.d)

- Co składa się na podstawę opodatkowania?
- Korekta akcyzy w przypadku WNT
- Późniejsza rejestracja pojazdu a obowiązki w zakresie VAT-23 i fizycznej zapłaty podatku
- Samodzielne sprowadzenie samochodu z zagranicy – kwalifikacja kosztów z tym związanych
- Dalsza sprzedaż samochodu sprowadzonego w ramach WNT – kiedy VAT marża, a kiedy zasady ogólne?

### Sprzedaż samochodów w ramach WDT

- Warunki zastosowania stawki 0%
- Zasady dokumentowania WDT – różnice przy sprzedaży na rzecz osób fizycznych (nowe środki trwałe) i na rzecz podatników, różne warianty transportu pojazdów a wymogi dokumentacyjne
- Moment powstania obowiązku podatkowego
- Otrzymanie zaliczki a WDT
- Kursy NBP mające zastosowanie na gruncie VAT i CIT
- Faktura wystawiona znacznie wcześniej niż przemieszczenie pojazdu – konsekwencje
- WDT a zwrot akcyzy – warunki
- Sprzedaż części – zasady dokumentowania wywozu
- Jak nie wpaść w obowiązki w zakresie sprzedaży wysyłkowej?

### Eksport

- Warunki zastosowania stawki 0%
- Pobór zaliczki i zastosowanie stawki 0%
- Wymagana dokumentacja
- Komunikat IE599 – co powinien zawierać?
- Zabezpieczenia dla dealera na wypadek braku wywozu pojazdu

### Import

- Powstanie obowiązku podatkowego
- Podstawa opodatkowania
- Możliwość rozliczenia VAT z tytułu importu w procedurze uproszczonej
- Import poprzez inny kraj a skutki podatkowe (w tym transakcje na morzu)

### Sprzedaż na rzecz żołnierzy i dyplomatów – aktualne warunki dla zastosowania stawki 0% VAT

### 5. Działania marketingowe w stacji dealerskiej – bony, vouchery, konkursy

### Nieodpłatne przekazanie bonu / vouchera na usługi, szkolenia, eventy, użyczenia pojazdu bądź akcesoria

- Czy może podlegać VAT?
- Kiedy powstaje dochód podatkowy?
- Kiedy powstaje dochód po stronie odbiorcy bonu / vouchera (klienta), a kiedy dochód ten jest zwolniony z opodatkowania?

### Sprzedaż bonu / vouchera na rzecz klientów

- Kiedy bon jednego, a kiedy różnego przeznaczenia?
- Kiedy powstaje obowiązek podatkowy w VAT?
- Kiedy powstaje dochód podatkowy przy sprzedaży bonu / vouchera?
- Czy sprzedaż bonu / vouchera po symbolicznej cenie eliminuje ryzyko powstania dochodu po stronie klienta?

### Pozostałe kwestie

- Vouchery emitowane przez importera a zobowiązanie dealera do realizacji świadczeń, za które jest następnie wynagradzany?

# Szczegółowy program 3/5

## Dzień 1. Zajęcia stacjonarne lub online (9:00-17:00)

Prowadzący: Marta Szafarowska, Bartosz Mazur

### Pozostałe kwestie (c.d)

- Oznaczanie bonów / voucherów i czynności z tym związanych w ramach JPK
- Zakup bonu / vouchera z ograniczonym terminem ważności – co w przypadku braku ich wydania / sprzedaży klientowi – wpływ na koszty podatkowe i odliczenie VAT
- Zakup bonu / vouchera różnego przeznaczenia od podmiotów zagranicznych
- Upominki przekazywane klientom – kiedy mogą zostać uznane za reklamę, a kiedy za reprezentację; kiedy powstaje obowiązek naliczenia VAT należnego

### Konkursy – skutki podatkowe wydania nagród

- Konkurs organizowany przez dealera – warunki uznania przedsięwzięcia za konkurs
- Zasady opodatkowania nagród wydanych w ramach konkursu
- Konkursy organizowane przez agencje marketingowe – kto zobowiązany jest do rozliczenia PIT

### 6. Zagadnienia bieżące w stacji dealerskiej

- Rozliczenia szkód na pojeździe z najemcą
- Spisanie wierzytelności w zakresie VAT, w tym z nierozliczonych korekt faktur
- Nieściągalne należności – możliwości i warunki zaliczenia do kosztów
- Rozliczanie szkód transportowych przy zakupie nowego pojazdu – faktura czy nota?
- Sprzedaż pojazdów z kilkuletnim pakietem serwisowym – rozliczenie podatkowe (koszty i przychód)
- Wydatki poniesione bezpośrednio przed fizycznym wydaniem pojazdu w związku z jego sprzedażą – odliczenie VAT i zaliczenie do kosztów
- Koszty magazynowania nowych samochodów na placach zewnętrznych – kwalifikacja kosztu
- Błędnie zafiskalizowana sprzedaż / błędnie wystawiona faktura na osobę fizyczną nieprowadzącą działalności gospodarczej – czy możliwa korekta?
- Złomowanie towarów uszkodzonych, przeterminowanych itp. – warunki zaliczenia do kosztów
- Obowiązek rejestracji pojazdów używanych kupowanych z zamiarem dalszej odprzedaży – wpływ na VAT-26, odliczenie VAT i koszty podatkowe



**CYKLICZNE, 2-DNIOWE SZKOLENIE  
PODATKOWE DLA DEALERÓW**

 **4/6/7/13 czerwca 2024 r.**

 **Gdańsk | online**

**PROWADZĄCY:**  
**Marta Szafarowska**      **Bartosz Mazur**  
**Anna Ziemnicka-Milej**    **Weronika Grzęda**

**ZAPISZ SIĘ**



*Materiały szkoleniowe przygotowane w taki sposób, że mogą służyć jako ściągawki i przypomnianki w codziennej pracy, z których często i chętnie korzystamy.*

# Szczegółowy program 4/5

## Dzień 2. Zajęcia online (10:00-17:00)

Prowadzący: Bartosz Mazur, Weronika Grzęda, Anna Ziemnicka-Milej

### 1. Ustawa deregulacyjna i zmiany w ordynacji podatkowej z perspektywy firmy dealerskiej

#### Ordynacja

- Rozwiązania dotyczące oprocentowania nadpłat powstałych w wyniku orzeczeń TSUE
- Rozszerzenie domniemania zachowania terminu przy wnoszeniu pism do organów podatkowych
- Wykreślenie art. 70 par. 6 pkt 1. służącego wydłużaniu pięcioletniego okresu przedawnienia

#### Pozostałe zmiany

- Brak ZUS w działalności nierejestrowej
- Kasowy PIT
- Brak kar za nieumyślne zatrudnienie cudzoziemca bez dochowania formalności

### 2. Transakcje dotyczące dealerstwa. Sprzedaż firmy, zakup przedsiębiorstwa, likwidacja działalności. Zarys tematyki i kluczowe punkty do analizy

- Formuły sprzedaży biznesu dealerskiego (sprzedaż nieruchomości/sprzedaż ZCP/sprzedaż przedsiębiorstwa/sprzedaż udziałów w spółce)
- Sprzedaż dealerstwa – skutki podatkowe. CIT, VAT, PIT, składka zdrowotna
- Zaangażowanie fundacji rodzinnej do sprzedaży dealerstwa
- Zakup dealerstwa – rozliczenie podatkowe u kupującego. Koszty podatkowe, PCC, odliczenie VAT
- Likwidacja działalności jednoosobowej dealera – skutki w PIT i VAT
- Rozliczenie podatkowe likwidacji spółki

### 3. Rozliczenia z samozatrudnionymi

- Rozliczenia związane z używaniem samochodów przez samozatrudnionych
- Rozliczenia związane z delegacjami samozatrudnionych
- Rozliczenia związane z konkursami i innymi przedsięwzięciami kierowanymi do samozatrudnionych

### 4. Estoński CIT. Zagadnienia bieżące

- Jeden wspólnik, dwie spółki – brak prawa do CIT estońskiego? Wyjaśnienie zamieszania z pismem US opublikowanym w mediach
- Wejście do EC w trakcie roku. Kiedy zamknąć księgi? Na co uważać? Czy warto przeprowadzić audyt powdrożeniowy EC i na co zwrócić uwagę?
- Estoński CIT a sprawozdanie z terminów w transakcjach handlowych – składać czy nie?
- Samochody dla pracowników a wydatki niezwiązane. Czy rzeczywiście trzeba płacić podatek? Czy warto zawnioskować o interpretację?
- Użytek odpłatny. Czy warto go wprowadzić?
- Ukryte zyski. Netto czy brutto – najnowsza praktyka
- Podatek od nieujawnionych operacji. Kiedy i jak go zapłacić, na co uważać? Co z kosztami rozliczonymi rezerwą?
- Obowiązkowe używanie samochodu elektrycznego. Co z CIT estońskim? Jakie skutki w PIT i VAT? Czy takie działanie jest legalne?
- Zakup wyposażenia do samochodu i późniejsza korekta. Co z CIT estońskim i VAT?
- Faktury od leasingu za udzielenie informacji organom ścigania



# Szczegółowy program 5/5

## Dzień 2. Zajęcia online (10:00-17:00)

Prowadzący: Bartosz Mazur, Weronika Grzęda, Anna Ziemnicka-Milej

### 4. Estoński CIT. Zagadnienia bieżące (c.d.)

- Kara administracyjna za niezgłoszenie zakupu samochodu
- Koszty związane z przygotowaniem do sukcesji – ukryte zyski?
- CIT estoński a fundacja rodzinna – można łączyć czy nie? Co się bardziej opłaca?
- Reorganizacja w celu skorzystania z estońskiego CIT – unikanie opodatkowania?
- Brak wypłaty dywidendy pomimo uchwały – co z EC?
- Wynagrodzenie prokurenta – opodatkowane czy nie?
- Wynagrodzenia członków rodziny – opodatkowane czy nie?

### 5. Akcyza w stacji dealerskiej. Nowe orzecznictwo (i nie tylko)

- Zwolnienie z akcyzy samochodów osobowych wykorzystywanych do celów badawczych – projekt ustawy deregulacyjnej
- Nowe orzecznictwo dotyczące akcyzy od pojazdów z dwoma rzędami siedzeń (brygadówki) – na co zwrócić uwagę, oceniając samochód w zakresie tego, czy podlega on opodatkowaniu akcyzą?
- Zmiana w Notach wyjaśniających do Nomenklatury scalonej Unii Europejskiej do pozycji 8703 (zmiana dotycząca vanów z dwoma rzędami siedzeń (brygadówki))
- Zmiana podejścia organów do opodatkowania akcyzą tzw. miękkich hybryd

### 6. Stosowanie przepisów AML a projektowane zmiany

- Podstawowe obowiązki na gruncie AML instytucji obowiązanych, które przyjmują lub dokonują płatności za towary w gotówce o wartości równej lub przekraczającej równowartość 10 000 euro
- Limity płatności gotówkowych – jakie rodzaje płatności powodują, że dany podmiot staje się instytucją obowiązaną, a jakie powodują obowiązek raportowania transakcji?
- Regulacje polskiej ustawy AML dotyczące płatności gotówkowych a transakcje zagraniczne
- Definicja płatności gotówkowej a wpłatomaty, wpłaty gotówki w bankach itp.
- Transakcje powiązane przekraczające łączną wartość 10 000 euro płatności gotówkowej – czy powodują spełnienie przesłanki do uznania podmiot przyjmujący te płatności za instytucję obowiązaną?
- Transakcje rozbite – gotówka + przelew – kiedy powodują nabycie statusu instytucji obowiązanej?
- Moment nabycia statusu instytucji obowiązanej – zawarcie umowy czy przyjęcie płatności?
- Czy można całkowicie znieść transakcje gotówkowe w salonie dealerskim?
- Ogólne uwagi dotyczące zasady wyznaczania beneficjenta rzeczywistego w spółkach, w tym spółkach osobowych

### 7. Ustawa o sygnalistach. Jakie zmiany dla dealera?

- Zakres regulacji i termin wejścia ich w życie
- Kryterium zatrudnienia – nowe zasady
- Nowe obowiązki proceduralne
- Wewnętrzna procedura – od kiedy i co powinna zawierać?
- Zgłoszenia wewnętrzne i zewnętrzne
- Sankcje

# Wykładowcy

## Marta Szafarowska



Wykładowca Gekko Taxens Akademia. Specjalizuje się w szeroko rozumianych zagadnieniach podatkowych spotykanych w branży motoryzacyjnej. Od lat doradza dealerom, importerom i firmom leasingowym, umiejętnie wypracowując praktyczne rozwiązania nawet skomplikowanych problemów. Posiada bogate doświadczenie w doradztwie z zakresu CIT, VAT, PIT i akcyzy. Swoją wiedzę regularnie dzieli się podczas szkoleń i konferencji, zyskując autorytet, uznanie i sympatię uczestników.

## Bartosz Mazur



Partner i doradca podatkowy w Gekko Taxens Doradztwo Podatkowe. Zajmuje się głównie podatkami dochodowymi. W przeszłości pracował jednak również w działach zajmujących się podatkiem VAT, dzięki czemu zdobył wszechstronną wiedzę, pozwalającą na kompleksową obsługę klientów. Specjalizuje się w szczególności w doradztwie dla firm z branży motoryzacyjnej, leasingowej, farmaceutycznej, IT i nieruchomości.

## Weronika Grzęda



Adwokat, menedżer w Gekko Taxens Doradztwo Podatkowe. Specjalizuje się w doradztwie w zakresie VAT i podatku akcyzowego. Zajmuje się m.in. międzynarodowym obrotem towarowym na gruncie VAT i opodatkowaniem akcyzą wyrobów energetycznych, napojów alkoholowych i samochodów. Doradza podmiotom m.in. z branż farmaceutycznej, motoryzacyjnej, leasingowej i handlowej.

## Anna Ziemnicka - Milej



Partner i adwokat w Gekko Taxens. Zajmuje się obsługą sporów sądowych, postępowaniami karnymi skarbowymi oraz sprawami z zakresu prawa własności intelektualnej, w szczególności prawem autorskim. Współpracuje z dealerami, świadcząc pomoc prawną m.in. w zakresie RODO, przepisów o przeciwdziałaniu praniu pieniędzy (AML) i zagadnień związanych z ochroną środowiska, w tym w odniesieniu do ustawy o recyklingu pojazdów.



*Zdecydowana większość tematów przydatna dla pracowników działu finansowego dealera. Jasny i szczegółowy przekaz. Dziękuję!*



*Kompleksowe szkolenie przeznaczone dla branży dealerskiej. Bogata tematyka.*

# Dostępne pakiety

## Szkolenie online

### Na żywo

(dla 1 osoby)

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (online)
- ✗ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✓ Dostęp do nagrań ze szkolenia (na 24 godz.)
- ✗ Możliwość zadania pytań
- ✓ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat w formie elektronicznej
- ✗ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej\*
- ✗ Dostęp do 30-minutowego nagrania M. Szafarowskiej na temat rozliczeń z importerami z tytułu bonusów ilościowych i jakościowych
- ✗ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem

**499 zł**  
**netto + VAT**



Druga osoba z firmy  
rabat - 20 %

### Standardowy

(dla 1 osoby)

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✓ Dostęp do nagrań ze szkolenia (na 90 dni)
- ✓ Możliwość zadania 3 pytań
- ✓ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat w formie elektronicznej
- ✓ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej\*
- ✓ Dostęp do 30-minutowego nagrania M. Szafarowskiej na temat rozliczeń z importerami z tytułu bonusów ilościowych i jakościowych
- ✗ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem

**699 zł**  
**netto + VAT**



Druga osoba z firmy  
rabat - 20 %

### Premium

(dla 3 osób)

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✓ Dostęp do nagrań ze szkolenia (nielimitowany)
- ✓ Możliwość zadania 8 pytań
- ✓ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat w formie elektronicznej
- ✓ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej\*
- ✓ Dostęp do 30-minutowego nagrania M. Szafarowskiej na temat rozliczeń z importerami z tytułu bonusów ilościowych i jakościowych
- ✓ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem (lub możliwość skonsultowania 5 problemów mailowo - w ciągu 180 dni od szkolenia)

**1 999 zł**  
**netto + VAT**

\* na życzenie Uczestnika

Wszystkie szczegóły znajdują się na stronie: [gtszkolenia.pl/czerwiec2024/](https://gtszkolenia.pl/czerwiec2024/)

# Dostępne pakiety

## Szkolenie stacjonarne + online

### 1 DZIEŃ

(dla 1 osoby)

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (stacjonarne, 8 godz.)
- ✓ Kawa, herbata i przekąski podczas szkolenia
- ✓ Lunch w przerwie szkolenia
- ✗ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✗ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✗ Możliwość zadania pytania przez mail (odpowiedź w sesji pytań i odpowiedzi)
- ✗ Dostęp do nagrań ze szkolenia
- ✓ Materiały szkoleniowe w formie papierowej
- ✗ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej
- ✓ Dostęp do 30-minutowego nagrania M. Szafarowskiej na temat rozliczeń z importerami z tytułu bonusów ilościowych i jakościowych
- ✗ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem

**799 zł**  
**netto + VAT**



Druga osoba z firmy  
rabat - 20 %

### 2 DNI

(dla 1 osoby)

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (stacjonarne, 8 godz.)
- ✓ Kawa, herbata i przekąski podczas szkolenia
- ✓ Lunch w przerwie szkolenia
- ✓ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✓ Możliwość zadania 2 pytań przez mail (odpowiedź w sesji pytań i odpowiedzi)
- ✓ Dostęp do nagrań ze szkolenia (na 90 dni)
- ✓ Materiały szkoleniowe w formie papierowej
- ✓ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej
- ✓ Dostęp do 30-minutowego nagrania M. Szafarowskiej na temat rozliczeń z importerami z tytułu bonusów ilościowych i jakościowych
- ✗ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem

**899 zł**  
**netto + VAT**



Druga osoba z firmy  
rabat - 20 %

### 2 DNI PREMIUM

(dla 3 osób)

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (stacjonarne, 8 godz.)
- ✓ Kawa, herbata i przekąski podczas szkolenia
- ✓ Lunch w przerwie szkolenia
- ✓ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✓ Możliwość zadania 5 pytań przez mail (odpowiedź w sesji pytań i odpowiedzi)
- ✓ Dostęp do nagrań ze szkolenia (nielimitowany)
- ✓ Materiały szkoleniowe w formie papierowej
- ✓ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej
- ✓ Dostęp do 30-minutowego nagrania M. Szafarowskiej na temat rozliczeń z importerami z tytułu bonusów ilościowych i jakościowych
- ✓ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem (lub możliwość skonsultowania 5 problemów mailowo - w ciągu 180 dni od szkolenia)

**2 499 zł**  
**netto + VAT**

# Formularz zgłoszeniowy



Druga osoba z firmy  
rabat - 20 %

Zgłaszam udział w szkoleniu:

**Szkolenie stacjonarne + online**

4.06.2024 r. (Gdańsk)

**Szkolenie online**

Wybieram pakiet:

1 DZIEŃ (799 zł netto + VAT)

2 DNI (899 zł netto + VAT)

2 DNI PREMIUM (2 499 zł netto + VAT)

Wybieram pakiet:

Na żywo (499 zł netto + VAT)

Standardowy (699 zł netto + VAT)

Premium (1 999 zł netto + VAT)

## Dane uczestników:

Imię i nazwisko

-----

Telefon

-----

Email\*

-----

Imię i nazwisko

-----

Telefon

-----

Email\*

-----

Miejsce na pieczętkę z danymi do faktury

\* Na podany adres email będą wysyłane wszystkie informacje organizacyjne odnośnie szkolenia

**Skan wypełnionego formularza prosimy przesłać na adres [kontakt@gtakademia.pl](mailto:kontakt@gtakademia.pl)**

**Wszystkie szczegóły znajdują się na stronie: [gtszkolenia.pl/czerwiec2024/](https://gtszkolenia.pl/czerwiec2024/)**