



# Cykliczne, 2-dniowe szkolenie podatkowe dla dealerów

Grudzień 2023

# O szkoleniu.

## Formuła szkolenia

### 1. dzień szkolenia

1.12.2023  
Warszawa

9:00-17:00

lub

4.12.2023  
Katowice

9:00-17:00

lub

6.12.2023  
Cała Polska (on-line)

9:00-17:00

### 2. dzień szkolenia

7.12.2023  
Cała Polska (on-line)

9:00-17:00

### Sesja pytań i odpowiedzi

14.12.2023  
Cała Polska (on-line)

12:00-17:00

## Lokalizacje szkoleń stacjonarnych



### Warszawa, 1.12.2023

Centrum Konferencyjne Golden Floor,  
Budynek Centrum LIM  
Al. Jerozolimskie 65/79, 00-697 Warszawa  
(wejście od strony ul. Chałubińskiego)



### Katowice 4.12.2023

Hotel Vienna House Easy by Wyndham  
Katowice \*\*\*\*  
ul. Sokolska 24, 40-086 Katowice



Druga osoba z firmy rabat - 20%

# Czego dowiesz się na szkoleniu?

## Dzień 1.

### Jakie zmiany przepisów nastąpią w 2024 r.?



Marta Szafarowska,  
Bartosz Mazur

- Na co należy zwrócić uwagę, wdrażając Krajowy System e-Faktur w stacji dealerskiej?
- Jak będzie należało wypełniać poszczególne pola faktury ustrukturyzowanej (analiza schemy, 2. dzień)?
- Czy podatek minimalny to jedyna nowa danina w 2024 r.? Jak kalkulować jego wysokość?
- Na czym polega umowa datio in solutum i czy jej wdrożenie pozwoli uniknąć obowiązku zapłaty PCC?
- Na co zwrócić uwagę, przyjmując lub realizując wpłaty gotówkowe w 2024 r.?

### Jak podchodzić do bieżących problemów podatkowych spotykanych u dealerów?



Marta Szafarowska

- Jak rozwinęło się orzecznictwo dotyczące rabatów pośrednich i czy w związku z tym wymagana jest zmiana dotychczasowego postępowania?
- Jak na gruncie CIT i VAT ujmować korekty faktur marketingowych wystawianych na rzecz importera?
- Jak kwalifikować dodatkowe wydatki związane z nabyciem samochodów używanych jako towarów handlowych?

### Jaka jest najnowsza praktyka dotycząca środków trwałych i WNIP w stacji dealerskiej?



Bartosz Mazur

- Jak prawidłowo określić symbol KŚT i stawkę amortyzacyjną dla najważniejszych środków trwałych w stacji dealerskiej, takich jak pojazdy elektryczne i ładowarki?
- Co trzeba wiedzieć o amortyzacji nieruchomości?

# Czego dowiesz się na szkoleniu?

## Dzień 2.

### Co zmienia się na „plus”, jeśli chodzi o akcyzę?



Weronika Grzęda

- Co nowego w przypadku podejścia do pojazdów z dwoma rzędami siedzeń?
- Co wynika z orzecznictwa dotyczącego możliwości zwrotu podatku w przypadku WDT mimo czasowej rejestracji?

### Jakie są odpowiedzi na najpopularniejsze pytania dotyczące fotowoltaiki i ładowania pojazdów?



Weronika Grzęda

- Jakie obowiązki akcyzowe pojawią się w przypadku odprzedaży energii elektrycznej
- Jak udokumentować ładowanie pojazdu – w zależności od źródła energii i rodzaju klienta (serwisowy, z „zewnętrzną”)?
- Jak rozliczyć depozyt w systemie net-billing?

### Na co zwrócić uwagę przy rozliczeniach z samozatrudnionymi, pracownikami i członkami zarządu?



Marta Szafarowska,  
Bartosz Mazur

- Dlaczego rozliczenia z członkami zarządu, będącymi na samozatrudnieniu, mogą się skomplikować?
- Jak rozliczać wydatki na kwiaty, prezenty świąteczne i jubileuszowe oraz wydatki towarzyszące wyjazdom integracyjnym?
- Jakie będą skutki podatkowe programów wynajmu samochodów pracownikom realizowanych w różnych wariantach (z firmą leasingową, importerem, RaC)?

### Jak nie narobić sobie problemów przy kwestiach związanych z usługami zwolnionymi od VAT oraz leasingiem?



Marta Szafarowska

- Jak alokować zakupy do czynności opodatkowanych i zwolnionych od VAT i kiedy możliwa jest rezygnacja ze stosowania zwolnienia?
- Jak rozliczyć leasing dofinansowany w ramach programu „Mój elektryk”?
- Na co zwrócić uwagę w kontekście cesji, przedterminowego rozwiązania umowy leasingu i kosztów ponoszonych na rzecz leasingodawcy i korzystającego?

# Szczegółowy program 1/5

**Dzień 1. Zajęcia stacjonarne lub online (9:00-17:00)**

Prowadzący: Marta Szafarowska, Bartosz Mazur

## 1. Zmiany przepisów w 2024 r.

### Przygotowanie do stosowania KSeF przez dealerów

- Harmonogram wdrażania obowiązkowego KSeF
- Zakres podmiotów objętych obowiązkiem stosowania KSeF oraz zakres faktur i czynności dokumentowanych fakturami ustrukturyzowanymi
- Faktury dla konsumentów (B2C). Identyfikacja konsumenta
- Zakres należności, który może być uwzględniony na fakturze wystawianej za pośrednictwem KSeF
- Załączniki do faktur wystawianych w KSeF, a możliwość prezentacji dodatkowych informacji na fakturach ustrukturyzowanych
- Powstanie obowiązku podatkowego w VAT w przypadku faktur wystawianych za pośrednictwem KSeF – wpływ daty wysyłki faktury na rozpoznanie obowiązku podatkowego, termin graniczny na wysyłkę tej faktury
- Faktury wystawiane w walutach obcych – zasady stosowania kursów walut do faktur ustrukturyzowanych
- Zmiany w zakresie faktur korygujących i metod korygowania dokumentów
- Obowiązek oznaczania faktur kodem dostępu (QR) i ich weryfikacja – w warunkach standardowych i niestandardowych (awaria, niedostępność)
- Awaria KSeF, niedostępność KSeF, awaria KSeF u podatnika – różnice pomiędzy tymi pojęciami i prawidłowe działanie w poszczególnych sytuacjach
- Zmiany w zakresie faktur zaliczkowych – praktyczne skutki, zakres danych wymaganych w przypadku faktur zaliczkowych wystawianych w ramach KSeF

- Duplikaty faktur w KSeF
- Odliczenie VAT na podstawie faktur ustrukturyzowanych – terminy, wymagane zmiany procedur, np. przy rozproszonych źródłach odbioru faktur
- Zakres zakupów, które nadal dokumentowane będą w „tradycyjny” sposób
- Krajowy System e-Faktur a MPP oraz regulacje dotyczące płatności za faktury ustrukturyzowane
- KSeF a faktury uproszczone generowane przez kasę fiskalną
- Sankcje finansowe za błędy w korzystaniu z KSeF – „taryfikator” i okres obowiązywania „taryfy ulgowej”, zakres czynności objętych potencjalnymi sankcjami, co ze spóźnieniem się z wystawieniem faktury?
- Uprawnienia użytkowników w ramach obligatoryjnego KSeF – zasady nadawania uprawnień i formularz ZAW-FA (zawiadomienie o nadaniu i odebraniu uprawnień do KSeF)

### Podatki „samochodowe” wynikające z KPO

- Na czym mają polegać?
- Jakie podmioty miałyby zostać nimi objęte
- Od kiedy miałyby wejść w życie?

### Limity wpłat gotówkowych w 2024 r.

- Wartości obowiązujące od 1 stycznia 2024 r.
- Aktualne podejście do rozliczeń gotówkowych z kontrahentami, w tym samozatrudnionymi
- Gotówkowe dopłaty klientów (np. VAT przy naprawie blacharsko-lakierniczej) a skutki podatkowe



# Szczegółowy program 2/5

## Dzień 1. Zajęcia stacjonarne lub online (9:00-17:00)

Prowadzący: Marta Szafarowska, Bartosz Mazur

### Podatek minimalny od 1.01.2024 r.

- Podatek minimalny – będzie czy nie?
- Jakich podmiotów dotyczy podatek minimalny po zmianach?
- Podstawa opodatkowania i kalkulacja wysokości podatku

### 2. Samochody w rozliczeniu a PCC

- Kiedy przyjęcie samochodu w rozliczeniu powoduje obowiązek zapłaty PCC?
- Inne formuły rozliczenia zamiast sprzedaży – brak podatku?
- Czy zmiana formuły to schemat podatkowy (MDR)?

### 3. Środki trwałe i WNIP w stacji dealerskiej. Trendy, praktyka, klasyfikacja KŚT

- Co i kiedy jest ŚT w stacji dealerskiej?
- Nieruchomości na inwestycjach a amortyzacja
- Kiedy nie można amortyzować nieruchomości?
- WNIP czy RMK, jaka wartość początkowa? Aktualne podejście do licencji
- Likwidacja ŚT – czy i kiedy jest kosztem?
- Remont czy ulepszenie? Studia przypadków
- ŚT otrzymane nieodpłatnie lub w rozliczeniu
- Najpopularniejsze ŚT w dealerstwie, w tym ładowarki oraz samochody elektryczne – klasyfikacja KŚT, interpretacje, trendy

### 4. Bieżące zagadnienia podatkowe dotyczące stacji dealerskich

- Obciążenie klienta za udział w szkodzie – faktura VAT czy nota obciążeniowa?
- Warunki i zasady pełnego odliczenia VAT od samochodów wykorzystywanych wyłącznie do działalności gospodarczej – możliwe formy prowadzenia ewidencji przebiegu pojazdu, utrata prawa do odliczenia i skutki podatkowe
- Korekty faktur marketingowych „in plus” i „in minus” wystawianych na rzecz importera – ujęcie w VAT i CIT
- Rozliczenie usługi wynajmu nabywanej przez dealera w celu udostępnienia pojazdu klientowi blacharni-lakierni i serwisu mechanicznego
- Rozliczenie usług serwisowych nabywanych od podmiotów zewnętrznych i świadczonych na rzecz innych dealerów
- Wydatki związane z nabyciem samochodów używanych jako towarów handlowych – kwalifikacja jako kosztów podatkowych
- Kwalifikacja kosztów bezpłatnych przeglądów dotyczących sprzedanych samochodów
- Koszty związane z usunięciem usterek i szkód powstałych w wyniku działania pracowników dealera
- Bezpłatne użyczenia samochodów demonstracyjnych na rzecz klientów – okres trwania i ujęcie w ewidencji przebiegu pojazdu
- Rozliczenie polis ubezpieczeniowych samochodów użytkowanych w firmie dealerskiej
- Rabaty pośrednie a najnowsze orzecznictwo na gruncie VAT i CIT
- Skutki otrzymania nagród w sprzedaży premiowej – dla spółki i osoby fizycznej
- WNT nowych i używanych naczep i ciągników a kwestia rozliczenia VAT

# Szczegółowy program 3/5

## Dzień 2. Zajęcia online (9:00-17:00)

Prowadzący: Marta Szafarowska, Weronika Grzęda, Bartosz Mazur

### 1. Krajowy System e-Faktur. Schema

- Nowa wersja struktury logicznej faktur ustrukturyzowanych – co nowego wynika z objaśnień?
- Zakres odbiorców w przypadku faktur ustrukturyzowanych – zarówno z perspektywy sprzedającego, jak i nabywcy (pole Podmiot3)
- Omówienie wybranych pól ze struktury logicznej faktury ustrukturyzowanej

### 2. Podatek akcyzowy w stacji dealerskiej. Wybrane zagadnienia

- Brak konieczności uiszczenia akcyzy od dwurzędowych (6- lub 7-miejscowych) pojazdów powstałych na bazie typu furgon i VAN
- Warunki zwrotu akcyzy przy WDT samochodu mimo czasowej rejestracji pojazdu na terytorium Polski – nowe orzecznictwo

### 3. Ładowarki i fotowoltaika. Odpowiedzi na najpopularniejsze pytania dealerów

- Brak konieczności uiszczenia akcyzy od dwurzędowych (6- lub 7-miejscowych) pojazdów powstałych na bazie typu furgon i VAN
- Warunki zwrotu akcyzy przy WDT samochodu mimo czasowej rejestracji pojazdu na terytorium Polski – nowe orzecznictwo

### Nieruchomości z fotowoltaiką (w tym wynajmowane) – wybrane perspektywy i konfiguracje

- Energia kupiona z „sieci” oraz wyprodukowana z fotowoltaiki – jakie obowiązki akcyzowe pojawią się w przypadku:
  - Zużycia na potrzeby własne energii elektrycznej wyprodukowanej z fotowoltaiki?
  - Odprzedaży na rzecz najemcy (refaktura / usługa najmu) energii wyprodukowanej z fotowoltaiki?
- Odprzedaży energii elektrycznej zakupionej od zakładu energetycznego na rzecz najemcy?

– Zużycia na potrzeby własne energii elektrycznej wyprodukowanej z fotowoltaiki?  
– Odprzedaży na rzecz najemcy (refaktura / usługa najmu) energii wyprodukowanej z fotowoltaiki?

- Jakie obowiązki akcyzowe pojawią się w przypadku odprzedaży energii elektrycznej do sieci?

### Fotowoltaika a ładowanie samochodów elektrycznych

- Jakie obowiązki powstaną na gruncie VAT i akcyzy oraz jaki jest prawidłowy sposób dokumentowania ładowania samochodów:
  - Na potrzeby własne dealera?
  - Przez klientów „zewnętrznych”?
  - W ramach usługi realizowanej przez serwis?
- Jakie obowiązki akcyzowe pojawią się w zależności od mocy instalacji fotowoltaicznej?
- Deklaracje akcyzowe. Kto ma obowiązek je składać, w jaki sposób, w jakich terminach i przy pomocy jakich formularzy?
- Czy w przypadku posiadania fotowoltaiki do 1MW i zużywania energii na potrzeby własne dealera może pojawić się obowiązek rejestracji w CRPA?
- Kto jest obowiązany do prowadzenia ewidencji ilościowej energii elektrycznej? Jakie są zasady prowadzenia ewidencji?

### Net-billing

- Czym jest konto prosumenta, a czym depozyt prosumencki?
- Net-billing. Czy sprzedaż energii do sieci podlega VAT? Jakie są obowiązki prosumenta i kiedy powstaje obowiązek podatkowy?

# Szczegółowy program 4/5

## Dzień 2. Zajęcia online (9:00-17:00)

Prowadzący: Marta Szafarowska, Weronika Grzęda, Bartosz Mazur

### 4. Rozliczenia z samozatrudnionymi, pracownikami i członkami zarządu

- Nowa wersja struktury logicznej faktur ustrukturyzowanych – co nowego wynika z objaśnień?
- Zakres odbiorców w przypadku faktur ustrukturyzowanych – zarówno z perspektywy sprzedającego, jak i nabywcy (pole Podmiot3)
- Omówienie wybranych pól ze struktury logicznej faktury ustrukturyzowanej

#### Samozatrudnieni i zarząd:

- Powrót koncepcji testu przedsiębiorcy, planowane zmiany w prawie unijnym. Czy zbliża się likwidacja samozatrudnienia?
- Członkowie zarządu jako samozatrudnieni przedsiębiorcy. Przesłanki dopuszczalności w świetle odmowy wydania opinii przez Szefa KAS z 18.08.2023 r. (sygn. DKP3.8082.14.2022)
- Przejście na B2B – dopuszczalne czy nie? Kwestia ZUS, PIT i schematów podatkowych
- Poprawne zasady rozliczeń z samozatrudnionymi – jak nie narobić sobie kłopotów?

#### Benefity i inne rozliczenia z pracownikami:

- Dopłata do dojazdów do pracy
- Opieka medyczna, ubezpieczenia, w tym doubezpieczenie partnera i karty multisport – w tym w układzie odprzedaży za 1 zł
- Rabaty pracownicze
- Bony zakupowe, karty upominkowe (np. sodexo), programy kafeteryjne
- Prezenty jubileuszowe i świąteczne
- Wieńce pogrzebowe, kwiaty na dzień kobiet
- „Pizza za nadgodziny”, owoce, napoje do pracy, cukierki na recepcję, catering na wydarzenia wewnętrzne i szkolenia

- Stroje dla pracowników
- Sponsoring własnej drużyny sportowej (w tym wynajem hali i zakup strojów sportowych)
- Wyjazdy integracyjne
- Bilety do kina i teatru
- Szkolenia, studia, nauka języków obcych
- Konkursy dla pracowników, programy wspierające sprzedaż, takie jak programy motywacyjne i sprzedaż premiowa
- Finansowanie wpłat na IKE / IKZE
- Dofinansowanie i ryczałty w ramach pracy zdalnej
- Wellbeing (zapewnianie konsultacji psychologicznych, masaży, joga)

### 5. Program „Mój Elektryk” i zagadnienia leasingowe

- Rozliczenie leasingu dofinansowanego w ramach programu „Mój elektryk”
- Rozliczenie wykupu samochodów poleasingowych na gruncie VAT i CIT
- Przeznaczenie samochodu do odpłatnego wynajmu, a następnie do celów działalności gospodarczej dealera – co ze stosowaniem limitu? Przykłady
- Wstąpienie do umowy leasingu samochodu w celu jego wykupu i późniejszej sprzedaży – skutki podatkowe cesji, przedterminowego rozwiązania umowy leasingu, koszty ponoszone na rzecz leasingodawcy i korzystającego
- Sprzedaż samochodów na rzecz firmy leasingowej i rozliczenie zaliczki pobranej od klienta



# Szczegółowy program 5/5

## Dzień 2. Zajęcia online (9:00-17:00)

Prowadzący: Marta Szafarowska, Weronika Grzęda, Bartosz Mazur

### 6. Rozliczenia z tytułu pośrednictwa ubezpieczeniowego, kredytowego itp. i stosowanie proporcji VAT

- Ogólne zasady alokacji zakupów do czynności opodatkowanych i zwolnionych od VAT
- Pośrednictwo ubezpieczeniowe, kredytowe itp. a proporcja wynikająca z art. 90 ustawy o VAT, elementy sprzedaży wliczane do proporcji, możliwość potraktowania pośrednictwa jako usług pomocniczych do działalności dealerskiej
- Możliwość rezygnacji ze zwolnienia – zakres usług zwolnionych, które mogą zostać objęte opodatkowaniem, warunki rezygnacji ze zwolnienia
- Dokumentowanie usług zwolnionych od VAT i ujęcie ich w JPK
- Faktury za pośrednictwo wystawiane przez CarGarantie w ramach samofakturowania

### 7. Programy wynajmu samochodów na rzecz pracowników i współpracowników (leasing pracowniczy)

- Warianty wyposażenia pracownika i współpracownika w samochód nieprzeznaczony do celów służbowych – skutki podatkowe
- Nieodpłatne zapewnienie samochodów pracownikom w celu ich „dojeżdżenia” (osiągnięcia minimalnego przebiegu)
- Preferencyjny wynajem samochodów na rzecz pracowników (jako forma programu motywacyjnego), a potem odprzedaż na rzecz klientów

## Sesja pytań i odpowiedzi, online (12:00-17:00)

Prowadzący: Marta Szafarowska, Weronika Grzęda, Bartosz Mazur

## Cykliczne, 2-dniowe szkolenie podatkowe dla dealerów.

Grudzień 2023

Druga osoba z firmy rabat – 20%

Sprawdź wybrane bloki tematyczne

Szkolenie uwzględni specyfikę stacji dealerskich



Marta Szafarowska



Bartosz Mazur



Weronika Grzęda

# Wykładowcy

## Marta Szafarowska



Wykładowca Gekko Taxens Akademia. Specjalizuje się w szeroko rozumianych zagadnieniach podatkowych spotykanych w branży motoryzacyjnej. Od lat doradza dealerom, importerom i firmom leasingowym, umiejętnie wypracowując praktyczne rozwiązania nawet skomplikowanych problemów. Posiada bogate doświadczenie w doradztwie z zakresu CIT, VAT, PIT i akcyzy. Swoją wiedzę regularnie dzieli się podczas szkoleń i konferencji, zyskując autorytet, uznanie i sympatię uczestników.

## Bartosz Mazur



Partner i doradca podatkowy w Gekko Taxens Doradztwo Podatkowe. Zajmuje się głównie podatkami dochodowymi. W przeszłości pracował jednak również w działach zajmujących się podatkiem VAT, dzięki czemu zdobył wszechstronną wiedzę, pozwalającą na kompleksową obsługę klientów. Specjalizuje się w szczególności w doradztwie dla firm z branży motoryzacyjnej, leasingowej, farmaceutycznej, IT i nieruchomości.

## Weronika Grzęda



Adwokat, menedżer w Gekko Taxens Doradztwo Podatkowe. Specjalizuje się w doradztwie w zakresie VAT i podatku akcyzowego. Zajmuje się m.in. międzynarodowym obrotem towarowym na gruncie VAT i opodatkowaniem akcyzą wyrobów energetycznych, napojów alkoholowych i samochodów. Doradza podmiotom m.in. z branż farmaceutycznej, motoryzacyjnej, leasingowej i handlowej.

## KSeF... i nie tylko. Grudniowe szkolenie podatkowe dla dealerów. Dlaczego warto?



- ✓ Dwa dni szkolenia i ponad 100 praktycznych pytań w sesji Q&A
- ✓ Szkolenie uwzględnia specyfikę stacji dealerskich
- ✓ Druga osoba z firmy z 20% zniżką
- ✓ Profesjonalne materiały szkoleniowe
- ✓ Możliwość odbycia dodatkowych konsultacji poszkoleniowych z prowadzącymi
- ✓ Imienny certyfikat uczestnictwa

# Dostępne pakiety

## Szkolenie online

### Na żywo

(dla 1 osoby)

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (online)
- ✗ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✓ Dostęp do nagrań ze szkolenia (na 24 godz.)
- ✗ Możliwość zadania pytań
- ✓ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat w formie elektronicznej
- ✗ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej\*
- ✗ Instrukcja rozliczania wydatków związanych z pracownikami w formie tabeli - plik Excel
- ✗ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem

**499 zł**  
**netto + VAT**



Druga osoba z firmy  
rabat - 20 %

### Standardowy

(dla 1 osoby)

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✓ Dostęp do nagrań ze szkolenia (na 90 dni)
- ✓ Możliwość zadania 3 pytań
- ✓ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat w formie elektronicznej
- ✓ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej\*
- ✓ Instrukcja rozliczania wydatków związanych z pracownikami w formie tabeli - plik Excel
- ✗ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem

**699 zł**  
**netto + VAT**



Druga osoba z firmy  
rabat - 20 %

### Premium

(dla 3 osób)

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✓ Dostęp do nagrań ze szkolenia (nielimitowany)
- ✓ Możliwość zadania 8 pytań
- ✓ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat w formie elektronicznej
- ✓ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej\*
- ✓ Instrukcja rozliczania wydatków związanych z pracownikami w formie tabeli - plik Excel
- ✓ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem (lub możliwość skonsultowania 5 problemów mailowo - w ciągu 180 dni od szkolenia)

**1 999 zł**  
**netto + VAT**

\* na życzenie Uczestnika

Wszystkie szczegóły znajdują się na stronie: [gtszkolenia.pl/grudzien2023/](https://gtszkolenia.pl/grudzien2023/)

# Dostępne pakiety

## Szkolenie stacjonarne + online

### 1 DZIEŃ

(dla 1 osoby)

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (stacjonarne, 8 godz.)
- ✓ Kawa, herbata i przekąski podczas szkolenia
- ✓ Lunch w przerwie szkolenia
- ✗ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✗ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✗ Możliwość zadania pytania przez mail (odpowiedź w sesji pytań i odpowiedzi)
- ✗ Dostęp do nagrań ze szkolenia
- ✓ Materiały szkoleniowe w formie papierowej
- ✗ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej
- ✓ Instrukcja rozliczania wydatków związanych z pracownikami w formie tabeli - plik Excel
- ✗ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem

**799 zł**  
**netto + VAT**

### 2 DNI

(dla 1 osoby)

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (stacjonarne, 8 godz.)
- ✓ Kawa, herbata i przekąski podczas szkolenia
- ✓ Lunch w przerwie szkolenia
- ✓ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✓ Możliwość zadania 2 pytań przez mail (odpowiedź w sesji pytań i odpowiedzi)
- ✓ Dostęp do nagrań ze szkolenia (na 90 dni)
- ✓ Materiały szkoleniowe w formie papierowej
- ✓ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej
- ✓ Instrukcja rozliczania wydatków związanych z pracownikami w formie tabeli - plik Excel
- ✗ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem

**899 zł**  
**netto + VAT**

### 2 DNI PREMIUM

(dla 3 osób)

- ✓ Udział w 1. dniu szkolenia (stacjonarne, 8 godz.)
- ✓ Kawa, herbata i przekąski podczas szkolenia
- ✓ Lunch w przerwie szkolenia
- ✓ Udział w 2. dniu szkolenia (online)
- ✓ Udział w sesji pytań i odpowiedzi (online)
- ✓ Możliwość zadania 5 pytań przez mail (odpowiedź w sesji pytań i odpowiedzi)
- ✓ Dostęp do nagrań ze szkolenia (nielimitowany)
- ✓ Materiały szkoleniowe w formie papierowej
- ✓ EKO materiały szkoleniowe (w formie pdf)
- ✓ Certyfikat uczestnictwa w formie papierowej
- ✓ Instrukcja rozliczania wydatków związanych z pracownikami w formie tabeli - plik Excel
- ✓ Bezpłatna godzinna konsultacja z wybranym ekspertem (lub możliwość skonsultowania 5 problemów mailowo - w ciągu 180 dni od szkolenia)

**2 499 zł**  
**netto + VAT**



Druga osoba z firmy  
rabat - 20 %



Druga osoba z firmy  
rabat - 20 %

# Formularz zgłoszeniowy



Druga osoba z firmy  
rabat - 20 %

Zgłaszam udział w szkoleniu:

**Szkolenie stacjonarne + online**

1.12.2023 r. (Warszawa)

4.12.2023 r. (Katowice)

Wybieram pakiet:

1 DZIEŃ (799 zł netto + VAT)

2 DNI (899 zł netto + VAT)

2 DNI PREMIUM (2 499 zł netto + VAT)

**Szkolenie online**

Wybieram pakiet:

Na żywo (499 zł netto + VAT)

Standardowy (699 zł netto + VAT)

Premium (1 999 zł netto + VAT)

## Dane uczestników:

Imię i nazwisko

-----

Telefon

-----

Email\*

-----

Imię i nazwisko

-----

Telefon

-----

Email\*

-----

\* Na podany adres email będą wysyłane wszystkie informacje organizacyjne odnośnie szkolenia

Miejsce na pieczętkę z danymi do faktury

**Skan wypełnionego formularza prosimy przesłać na adres [kontakt@gtakademia.pl](mailto:kontakt@gtakademia.pl)**

**Wszystkie szczegóły znajdują się na stronie: [gtszkolenia.pl/grudzien2023/](https://gtszkolenia.pl/grudzien2023/)**